

EPCINDIA

ENGINEERING THE FUTURE

LA SERIE DE "HACER NEGOCIO" DE
THE EPC INDIA



**HACER NEGOCIOS
EN LA INDIA**

LA SERIE DE
"HACER NEGOCIO" DE
THE EEPC INDIA



HACER NEGOCIOS EN LA INDIA



Hacer Negocios en la India

© EEPC India
El Junio de 2018

Aviso Legal: Ni EEPC India ni cualquier otra persona que actúe en nombre del Consejo es responsable del uso que se pueda hacer de la presente información que se encuentra en este documento.



Grandes reformas efectuadas en el curso del último año. El Impuesto sobre bienes y servicios (GST) se ha puesto en marcha con la campanada de medianoche el primero de Julio de 2017. Y el largamente enconado problema de “Twin Balance Sheet” (TBS) fue decisivamente tratado por medio de enviar grandes empresas destacadas para la resolución bajo el nuevo Código de Bancarrota de la India y la implementación de un paquete importante de recapitalización para reforzar los bancos del sector público. Como consecuencia de estas medidas, los efectos desaparecidos de las políticas de actuaciones anteriores, y el mejoramiento de exportación de la recuperación mundial, la economía empezó a acelerarse en la segunda mitad del año. Zesto debe permitir el verdadero crecimiento de PIB para alcanzar un 6³/₄ por ciento para para todo el año, pasando del 7% al 7¹/₂ por ciento durante el 2018-19, así restableciendo a la India como la gran economía de más rápido crecimiento del mundo. En un contexto de nuevos problemas macroeconómicos, la Política de vigilancia sería necesaria en el próximo año, especialmente en caso de que persiste los elevados precios internacionales del petróleo o los elevados precios del petróleo considerablemente , provocando un “parada repentina” de los flujos de capital.

India está lista para desarrollarse como un centro de diseño, innovación y producción. Con la ayuda de las medidas adoptadas por el Gobierno, podríamos ver a India convirtiéndose en una nación de jóvenes innovadores. Creo que India será testigo de un gran número de empresas en el setor digital así como de la fabricación en los próximos años, y que India sera una nación de creador de empleo en vez de solicitantes de empleos. El presupuesto de 2018 destaca en mejorar la infraestructura básica del país tales como carreteras y los ferrocarriles junto con un aumento a “Make in India”(Fabricar en India) que reducirá los costos de transacción de los exportadores.

EEPC India, el emblema de la ingeniería de la India en el extranjero abroad está de vuelta con su compendio de los hechos de India. El informe ha destacado los detalles en cuanto a la estructura fiscal actual de la India, la política de Zonas Económicas Especiales, la política de IED, comercio, etc. También se incluye los detalles sobre la industria de la ingeniería de la India

Este cálculo preparado le facilitará entender los fundamentales de la economía de India.

Ravi Sehgal
Presidente, EEPC India

Prólogo



El año 2018 probablemente sería un año de cambio para la economía de la India pero también para la economía mundial que creció por más de tres por ciento después de muchos años en 2017.

También habían unos desarrollos principales que indican un pronóstico optimista para la economía mundial así como de la India. Tras la disolución de Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPPA), la subida de 30 peldaños de India para colocarse entre los primeros 100 países en el índice de “Facilidad de Hacer Negocios” de Banco Mundial, el despliegue de impuesto sobre bienes y servicios en India, el anuncio de la Revisión Intermedia de Política de Comercio Exterior y el excelente rendimiento de las exportaciones totales de India, son claramente algunas de las áreas. La participación del sector de fabricación al producto interno bruto (PIB) está lista para alcanzar un 25 por ciento dentro del 2022, de 16 por ciento, y generar 100 millones de nuevos empleos dentro del año 2022. La acumulativa de IED en el sector de ingeniería se ha aumentado a unos 3,39 billones de dólares en el año fiscal durante el 2017-18 (hasta el Diciembre de 2017) de 0,89 billones de dólares durante el año fiscal en 2010.

El sector de ingeniería de la India es el eje central, y es el segmento más importante del sector industrial de la India. Durante el 2017-18, la exportación de ingeniería de India era 76,2 billones de dólares, la cifra más alta desde la independencia, superando el nivel anterior sin precedentes de 70 billones de dólares durante el 2014-15 y así registrando una cifra récord de 16,81 por ciento de crecimiento interanual.

Estoy seguro que este compendio actualizado de hechos resultaría ser informativo para inversores extranjeros.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Suranjan Gupta'.

Suranjan Gupta
Director Ejecutivo, EEPC India

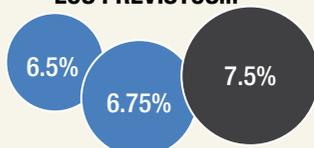
Contenido

India alcanza nivel histórico	8
Introducción	10
La Expansión de infraestructura en India	12
El Comercio	15
La Inversión	25
El sector de Ingeniería de India	39
Los Impuestos y otras medidas regulatorias	44
Las Leyes laborales en India	57
Las informaciones importantes	59
Contactos útiles	61
Las oficinas de EEPC India	62

India alcanza nivel histórico

01 En la forma acumulativa – 1.5 -2% de déficit contable actual en el año fiscal 18 – en general mantiene una fuerte posición externa. El déficit contable actual se encuentra muy por debajo de un 3 por ciento del umbral de PIB a partir del cual surge vulnerabilidad. Sin embargo, las reservas en moneda extranjera alcanzaron la cifra récord de unos 432 mil millones de dólares (al contado y a plazo) en el fin del Diciembre de 2017, muy por encima de normas prudentes. El año en curso es mejor que los previstos.

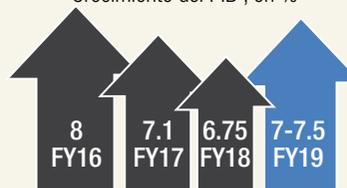
EL AÑO EN CURSO MEJOR QUE LOS PREVISTOS...



La prevision para Año Fiscal 2018, El crecimiento en Encuesta de OSCE | ECO H2 de Año Fiscal 2018

...Y EL IMPULSO CONTINÚA HASTA EL PRÓXIMO AÑO

Crecimiento del PIB , en %



02 India ha subido 30 peldaños en las clasificaciones de “Facilidad de Hacer Negocios” de Banco Mundial

03 a rentabilidad de los bonos ha aumentado considerablemente desde el Agosto de 2017, que refleja varios factores, incluyendo además las preocupaciones que el déficit fiscal podrían ser mayor que la cifra supuestada, las expectativas de inflación elevada, un repunte en actividad que reducirían la brecha de producción, y las expectativas de incremento de tasas en EEUU.

04 La recaudación del impuesto sobre la renta de las personas naturales alcanzó considerablemente (menos el impuesto sobre las transacciones de valores) alrededor de 2 por ciento de PIB entre 2013-14 y 2015-16. Probablemente alcanzará a 2.3 por ciento de PIB en 2017-18, un máximo histórico.

05

Después de 13 meses de no alcanzar continuamente la meta de inflación por un promedio de 130 puntos básicos, la inflación general por primera vez ha superado la meta de 4 por ciento de RBI en Noviembre, manteniéndose en el 5,2 por ciento en el Diciembre de 2017. El aumento reciente en inflación es debido a la subida de los precios de petróleo (todo lo que no se han cargado a los consumidores), la subida imprevista de los precios de frutas y vegetales y los subsidios de alojamiento de la Séptima Comisión de Pagos, lo que aumenta la inflación mecánicamente.

06

Se puede contemplar un aumento del crecimiento entre un 7 y un 7,5 por ciento en 2018-19, restableciendo a India como la gran economía de más rápido crecimiento del mundo. Si la relación entre la exportación de India y el crecimiento mundial vuelve a pasar en la fase de auge, y si el crecimiento mundial en 2018 se mantenga en el nivel previsto de FMI, esto podría añadir un medio punto porcentual al crecimiento.

07

AB a los precios básicos durante el 2017-18 del sector de producción se estima que aumentará un 4.6 por ciento. Bajo la Iniciativa “Make in India”, el objetivo del Gobierno de la India es incrementar la participación del sector de producción Al producto interior bruto (PIB) a un 25 por ciento dentro del 2022, de un 16 por ciento, y crear 100 millones nuevos empleos dentro del 2022.

Introducción

INDIA es una de las civilizaciones más antiguas del mundo con una variedad de caleidoscopio y un rico patrimonio cultural. Es el séptimo país más grande en territorio, el Segundo país más poblado con más de 1,2 mil millones de personas, y la democracia más populosa del mundo. En el escenario actual, la economía de India es la tercera más grande en términos de “Paridad de poder adquisitivo”. Y el tercero más grande en términos de Producto interno bruto (PIB) nominal, a nivel mundial

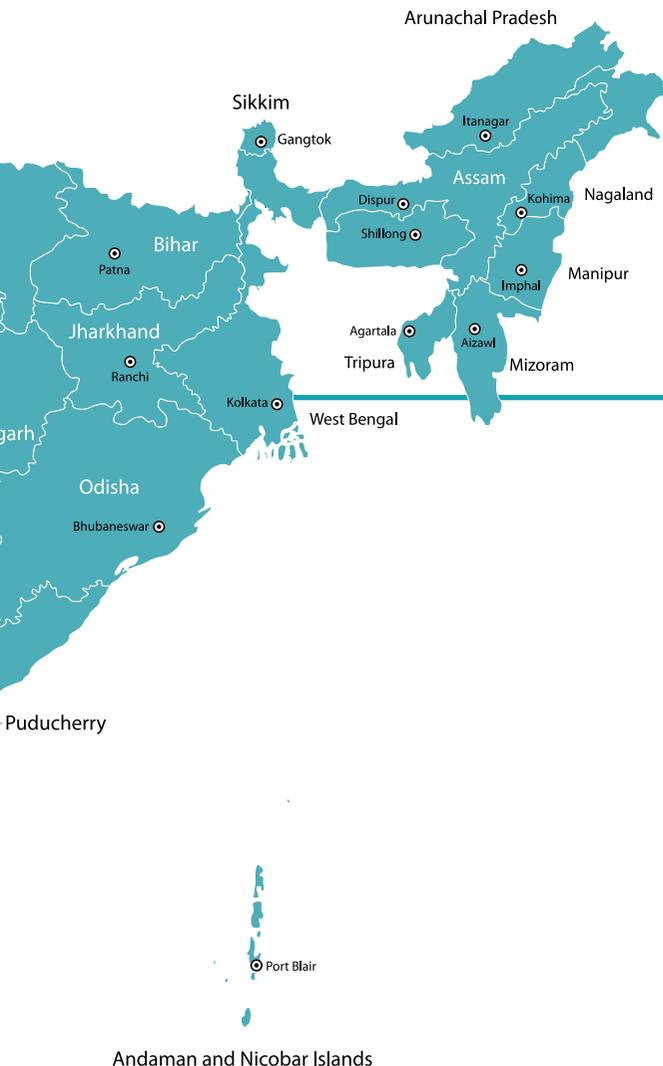
India ha visto una transición sistemática de ser una economía a puerta cerrada a una economía abierta desde el inicio de reforma económica en el país en 1991. Estas reformas han tenido consecuencias importantes y han ayudado a India para aprovechar su potencial como impulsor del crecimiento

Hoy India es una de las economías con más rápido crecimiento en el mundo y se haya convertido como un destino muy importante para los inversores extranjeros en los últimos años. Según a UNC- El “World Investment Prospect Survey” 2009-2011 (Estudio sobre las perspectivas de las inversiones en el mundo) de TAD, India es el sexto destino más atractivo para IED (inversiones extranjeras directas) en el mundo.

El PIB de India también ha crecido sobre un 7,9 por ciento durante 2003 y 2012. Esta tendencia, según al Fondo Monetario Internacional (FMI), probablemente se mantenga por los próximos cinco años con una tasa media de crecimiento del PIB del 7,7 por ciento anual hasta el 2017. El PIB de India para el año 2017, está valorado en 9,585 billones de dólares y es el tercero más grande en todo el mundo.



India – Una Representación



Capital
Nueva Delhi

Localización
India está ubicada en Sur de Asia y comparte fronteras con países como Paquistán al Oeste, China y Nepal en el Norte hacia la parte noreste, Bután al noreste y Birmania al oeste.

Estado y Territorio de la Unión
India consiste de 29 Estados y 7 Territorios de la Unión

Recursos Naturales
carbón (la cuarta reserva más grande en el mundo), Industrias textiles, Químicas, procesamiento de alimentos, acero, equipo de transporte, cemento, minería, petróleo, Maquinaria, software, Medicamentos, Manganese, Bauxita, Mineral de Hierro, Cromita, Diamante, Caliza, Mineral de titanio, Gas natural, Tierra cultivable del recurso natural de India.

La Costa
7000 km de la costa, que se incluye las islas de Andamán y Nicobar y Laquedivas.

Idiomas
Inglés, Hindi (Oficial)

GDP (el tipo de cambio oficial)
\$ 2,251 billones (2016 est)

PIB por habitante (PPP)
\$8.721 billones (2016 est.)

Industrias
Textiles, químicos, manipulación de alimentos, acero, equipo para transporte, cemento, minería, petróleo, maquinaria, software, farmacéuticos

Las Exportaciones
\$262,3 mil millones (2016 est.)

Las Exportaciones – Productos
Los productos derivados de petróleo, piedras preciosas, Maquinaria, Hierro y Acero, Químicas, Vehículos, Ropas

Los socios de exportación
EE.UU 15,2%, EAU 11,4%, Hong Kong 4,6%, (2016)

Importaciones
\$381 mil millones (2016 est.)

Importaciones
Productos - petróleo crudo, piedras preciosas, maquinaria, productos químicos, fertilizante, plásticos, hierro y acero

Socios de importación
China: 15,7%, Saudí 5,4%, Suiza: 5,4%, US 5,3%, EAU 5,2%, (2016)

Tipo de cambio
IRupias Indias (INR)
Dólares de EE.UU.: 64.4208 (al 26 de Julio de 2017, RBI)

Source: IMF

La Expansión de infraestructura en India



TEL sector de infraestructura se ha convertido en una esfera prioritaria del Gobierno de la India. Bajo del Presupuesto de la Unión durante el 2018-19, 92, 22 billones de dólares fue asignado al sector. El creciente impulso para desarrollar la infraestructura en el país está atrayendo a los inversores nacionales así como internacionales. El sector privado se está convirtiendo en un agente clave en varios segmentos de infraestructura, que abarcan desde carreteras y comunicaciones hasta la energía y los aeropuertos. Para impulsar la construcción de los edificios en el país, el Gobierno de la India ha decidido proponer un sistema de autoriza-

ción de “ventanilla única” para conceder la aprobación sin demoras de los proyectos de construcción.

El crecimiento acumulado en el índice de ocho industrias claves era un 4,2 por ciento durante el 2017-18. La asignación importante al sector de infraestructura en 12º plan quinquenal nacional, y el requisito de inversión de un billón de dólares se espera crear un gran demanda de los equipos de construcción en India. El país necesita alrededor de 55 aeropuertos nuevos dentro del año 2030 con una inversión entre 36 y 45 billones de dólares. En el sector viario, la política del gobierno de aumentar la participación del sector privado ha dado un impulso a la

industria de infraestructura con un gran número de sectores privados y se han incorporado a través de modelo de colaboración público-privada

Durante los próximos cinco años, la inversión a través de colaboración público-privada se espera generar unos 31 mil millones de dólares. India tiene un requisito de inversión de unos 50 billones de rupías (777,73 mil millones de dólares) en infraestructura dentro del año 2022 para tener un desarrollo sostenible en el país.

El sector de infraestructura de la India ha sido testigo de 91 operaciones de fusiones y adquisiciones de valor 5,4 mil millones de dólares en el año 2017. Todos los pueblos de India se conectarán a través de una red de carreteras dentro del 2019 bajo el “Pradhan Mantri Gram Sadak Yojana” (PMGSY). En el Agosto del 2017, una nueva Política de Metro se anunció para impulsar la inversión privada en el sector. En el Enero de 2018, Fondo Nacional de Infraestructuras e Inversiones (NIIF) colabora con “DP World” con sede en para crear una plataforma para movilizar inversiones del valor 3 mil millones de dólares en los puertos, terminales, transportación, y empresas logísticas en India. El Gobierno también está trabajando para mejorar la infraestructura de energía en el país y oportunidades de inversión de valor 300 mil millones de dólares estará disponible en el sector en los próximos 10 años.

Tamaño del Mercado

La Inversión Extranjera Directa (IED) fue recibida en el sector del Desarrollo de Construcción (municipios, viviendas, los proyectos de crear infraestructura y el desarrollo de construcción) del Abril de 2000 hasta el Diciembre del 2017 de un valor de unos 24,67 mil millones de dólares, según al Departamento de Política y Promoción

Industrial (DIPP). El sector logístico en India se espera que se incremente en la forma de Tasa de Crecimiento Anual Compuesta de un 10,5 por ciento, de unos 160 mil millones de dólares en 2017 a 215 mil millones de dólares dentro del 2020.

Inversiones

India tiene un requisito de inversión del valor 50 billones de rupías (777,73 mil millones de dólares) en infraestructura dentro del año 2022 para tener el desarrollo sostenible en el país. India está siendo testigo de gran interés de los inversores internacionales en el sector de infraestructura. Unas inversiones importantes en el sector se listan a continuación.

- El febrero de 2018, el Gobierno de la India firmó un contrato de préstamo de valor de unos 345 millones de dólares “New Development Bank” (NDB) para el proyecto de Reestructuración del sector del agua en Rajasthan para las zonas desérticas.
- El Enero del 2018, Fondo Nacional de Infraestructuras e Inversiones (NIIF) colabora con “DP World” para crear una plataforma para movilizar inversiones del valor 3 mil millones de dólares en los puertos, terminales, transportación, y empresas logísticas en India.

Las Iniciativas del Gobierno

El Gobierno de India espera invertir grandes cantidades, principalmente en carreteras, energía renovable y el transporte urbano, antes de las elecciones generales del 2019.

El Gobierno de India está tomando todas las iniciativas posibles para impulsar el sector de infraestructura. Unas medidas adoptadas en los últimos años se tratan más adelante.

- El Anuncio en el Presupuesto de la Unión del 2018-19:
 - La exigencia masiva al sector de infraestructura asignando 92, 22 billones de dólares para este sector.
 - El sector ferroviario recibió la consignación presupuestaria más elevada hasta ahora de 1,48 billones de rupías (22,86 mil millones).
 - 2, 47 billones de dólares) hacia el plan “Sahaj Bijli Har Ghar Yojana “(Saubhagya). El dicho plan tiene el objetivo de lograr electrificación doméstica universal en el país .
 - 648,75 billones de dólares para incrementar la capacidad del Proyecto de “Green Energy Corridor” junto con otros proyectos de las energías eólica y solar.
 - La asignación de 1,55 mil millones de dólares para impulsar la infraestructura de telecomunicaciones.
- Las 90 ciudades inteligentes preseleccionadas por el Gobierno de India han propuesto proyectos con inversiones de 30,02 mil millones dólares que se incluye los proyectos que destacan en Reformar una Área identificada (los proyectos de base zonal) con una inversión de unos 23,95 mil millones de dólares.
- Los contratos otorgados bajo la Misión de ciudades inteligentes mostrarían los resultados en Junio de 2018 ya que el trabajo está en pleno desarrollo, según al Sr. Hardeep Singh Puri, el Ministro de Estado (cargo independiente), de Vivienda y Asuntos Urbanos, Gobierno de India.
- El Gobierno de India está trabajando para asegurar un buen entorno de vida para los pobres en el país y ha puesto en marcha nuevo programa urbano emblemático tales como el “Pradhan Mantri Awas Yojana” (Urbano), “el Atal Mission for Rejuvenation and Urban Transformation “(AMRUT), y Swachh Bharat Mission (Urbano) bajo el modelo de hábitat urbano,
- Según a Sr. Hardeep Singh Puri, el Ministro de Estado (cargo independiente), de Vivienda .

El Camino por delante

La red de carretera nacional de la India se espera abarcar 50.000 kilómetros dentro del 2019, con alrededor de 20.000 kilómetros de obras está previsto concluirlos en los próximos par de años, según al Ministerio de Transportes por Carretera y Autopista.

El Gobierno de India está elaborando un plan para proporcionar la instalación de wifi a 550.000 pueblos dentro del Marzo de 2019 por un coste estimado de 577,88 millones de dólares, según al Departamento de Telecomunicaciones, el Gobierno de la India.

India y Japón se han unido para el desarrollo de infraestructura en los estados del noreste de India y también están estableciendo un foro de coordinación de India-Japón para el Desarrollo de Nor- Este por medio de realizar los proyectos de estratégicos de infraestructura en el Nor- Este.

El Comercio



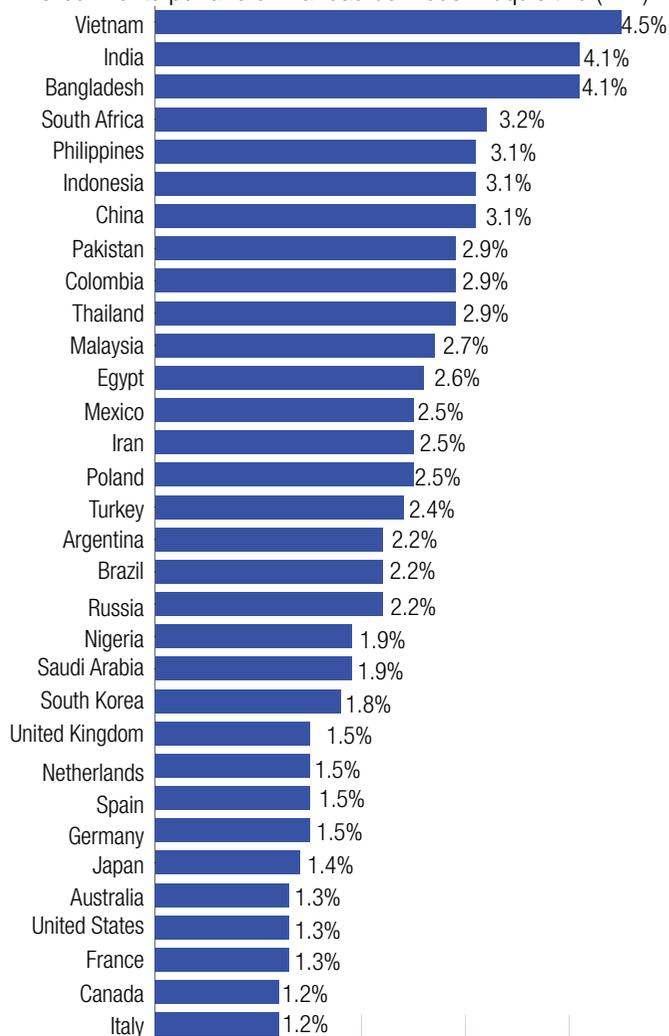
INDIA actualmente es la gran economía de más rápido crecimiento del mundo. Y mucho antes, pueda dejar atrás a los Estados Unidos en la clasificación de ser la mayor. En un Nuevo Informe titulado “The World in 2050,” la sociedad auditora, “PwC” tiene previsión que el PIB de la India podría sobrepasar el PIB de los Estados Unidos en paridad de poder adquisi-

sitivo dentro del 2040 (las cuentas de paridad de poder adquisitivo para los niveles de precio diferentes entre los distintos países). Esto se convertiría a India como la mayor economía del mundo después de China.

Durante los últimos 27 años , las exportaciones de India han incrementado más de 16 veces, de unos 18,1 mil millones de dólares en 1990- 91 a unos 302,84 mil milló-

Las Previsiones de crecimiento de PIB por habitante (2016-2050)

Crecimiento por año en Paridad del Poder Adquisitivo (PPA)



nes de dólares en 2017-18, y las importaciones de India han incrementado más de 19 veces, de unos 23,5 mil millones en 1990-91 a unos 459,67 mil millones en 2017-18. La cuota de India en las exportaciones globales ha subido de sólo 0,6 por ciento a comienzos de los noventa, a un 1,7 por ciento actualmente. Asimismo, la cuota de India en las importaciones globales ha incrementado de un 0,6 por ciento durante comienzos de los noventa a un 2,8 por ciento actualmente.

Tabla 1 A – Los resultados comerciales de India': La participación porcentual en el comercio mundial

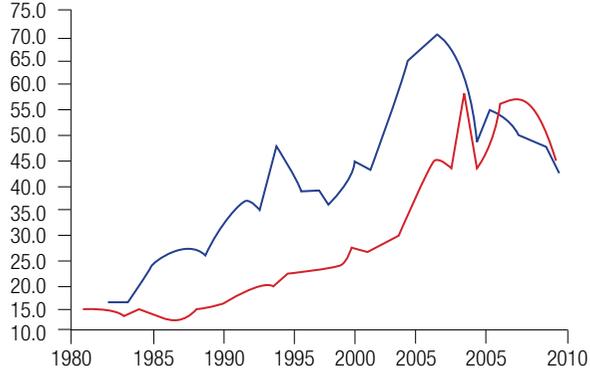
Años	Cuota de India en las exportaciones mundiales de mercancías	Cuota de India en exportaciones mundiales de servicios comerciales	Cuota de India en exportaciones mundiales de mercancías y de servicios
2011	1.7	3.2	1.9
2012	1.6	3.2	1.9
2013	1.7	3.1	2.0
2014	1.7	3.1	2.0
2015	1.6	3.3	2.0

Origen: Organización Mundial del Comercio y PIB

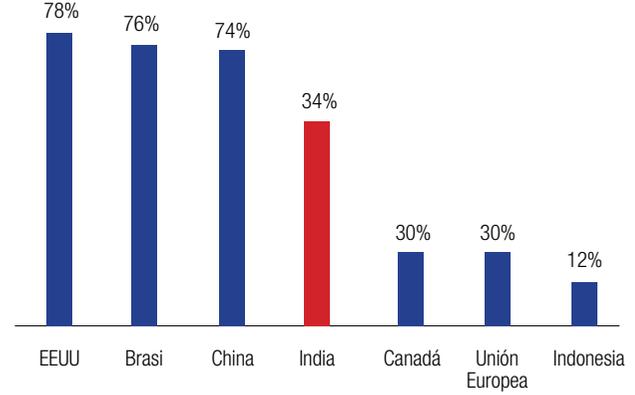
India comercializa más que China y mucho dentro del país mismo

El 2011, La transparencia de India– se mide como la relación entre comercio de bienes y servicios. a PIB – ha alcanzado más que China, un país conocido por la utilización de comercio como el motor de crecimiento. El comercio interior de India a PIB es también comparable a lo de otros grandes países y muy diferente

Comercio (en porcentaje del PIB)



Comercio Interior (en porcentaje del PIB)

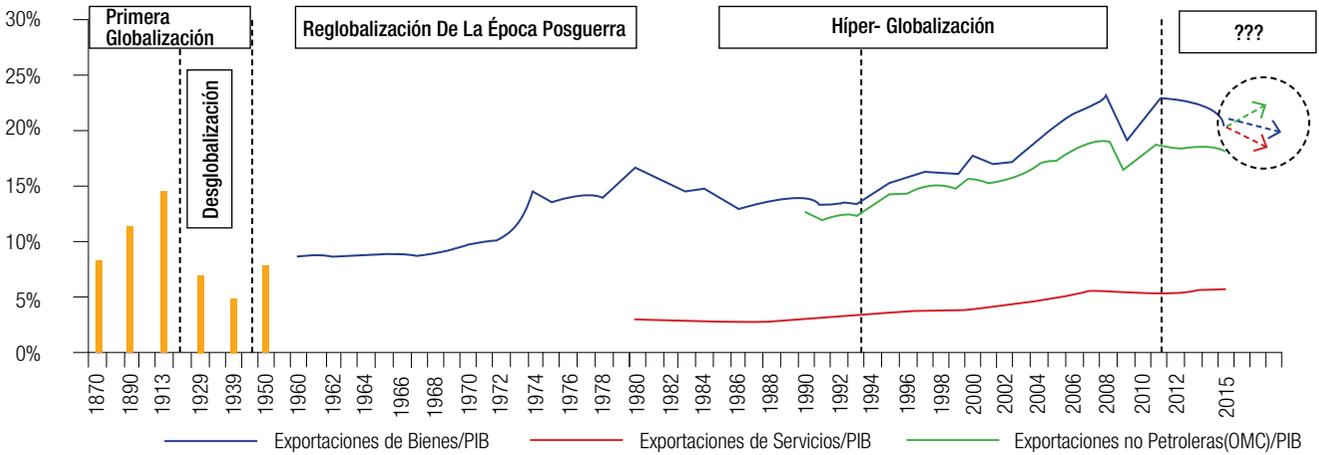


La Globalización y el mundo (1870 a Hoy)

Los acontecimientos recientes sugieren que, el mundo no puede soportar demasiada globalización tampoco. ¿ Qué significa esto para las exportaciones de India?

La figura muestra la relación entre comercio-PIB para el mundo desde 1870 y destaca los cuatro fases. Habían dos fases de globalización (1870-1914, 1945-1985), una fase de

híper-globalización (*Subramanian and Kessler, 2014*) entre 1985-2008, y una fase de deglobalización el período de entreguerras. La pregunta actual es lo que probablemente sucederá en adelante que se representa con tres flechas: avanza la globalización, deglobalización, o estancamiento? Estas tendrán consecuencias de grave importancia para las exportaciones y el crecimiento de India.



India	
PIB (millones en dólares, 2016)	2 256 397
PIB por habitante (dólares, 2014-2016)	1 645
Cuenta corriente de balanza (% PIB, 2016)	-0.9
Trade per capita (US\$, 2014-2016)	369
Trade (% GDP, 2014-2016)	22.4

La clasificación de India en Comercio mundial		
	Export-aciones	Import-aciones
Comercio	20	14
excluido el comercio dentro de la UE	14	9
Servicios Comerciales	8	10
excluding intra-EU trade	5	6

Millón en dólares	Valor		Tasas de variación interanual	
	2016	2010-2016	2015	2016
Exportaciones de mercancías, f.o.b.	264 020	3	-17	-1
Importaciones de mercancías, c.i.f.	359 065	0	-15	-9
	2016			2016
Cuota de exportaciones totales en el mundo (%)	1.65		Cuota de importaciones totales en el mundo (%)	2.21

Desglose de las exportaciones totales de India

Por grupos de productos básicos, % (2015)



■ Agrícola Productos: 10.2 ■ Combustibles y productos mineros : 15,7
■ Fabricaciones: 68.4 ■ Otros: 2,7

Desglose de las importaciones totales de India

Por grupos de productos básicos, % (2015)



■ Productos Agrícolas: 7.1 ■ Combustibles y productos mineros: 33,1
■ Fabricaciones: 47.8 ■ Otros: 12

Por destino principal, % (2016)



■ Unión Europea (28): 17.6 ■ EE.UU: 16.1
■ EAU: 11.5 ■ Hong Kong, China: 5.1
■ China: 3.4 ■ Otros: 46.3

Por origen principal, % (2016)

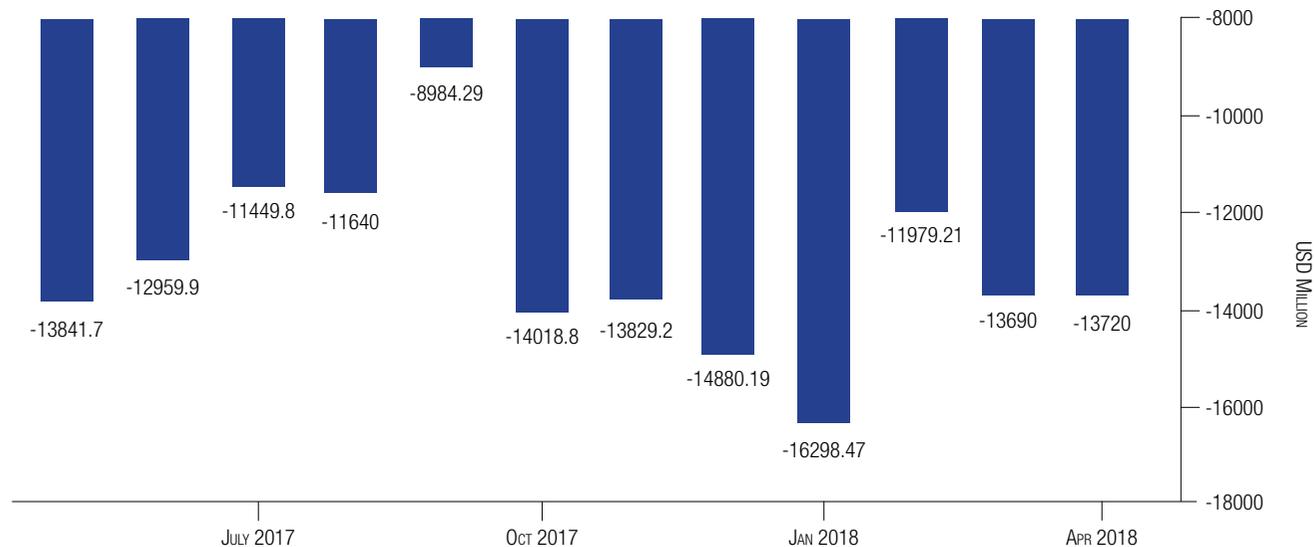


■ China: 17 ■ Unión Europea (28): 11.3
■ EE.UU: 5.7 ■ EAU: 5.4
■ Saudí: 5.2 ■ Otros: 55.5

El déficit comercial de India aumentó ligeramente hasta 13,72 mil millones de dólares en Abril de 2018 de unos 13,25 mil millones de dólares un año antes, por debajo de las expectativas del mercado de la deficiencia de unos 15 mil millones de dólares. La exportación aumentó a un 5,17% anual a unos 25.91 mil millones de dólares, se ha recuperado de un 0,7% de caída el Marzo. Las ventas subieron en las químicas orgánicas e inorgánicas (38,5%); plástico y linóleo (30%); los bienes de ingeniería (17,6%); hilado de algodón, los productos tejidos (15,7%); medicamentos y productos farmacéuticos (13,6%) pero bajó para los productos petroleros (-4,5%), joyas y bisutería (-17%). Las importaciones alcanzaron a

un 4,6% a unos 39.63 mil millones, bajo de un 7,2% de ganancia en Marzo. Las compras subieron para petróleo, crudos y productos (41,5%); equipo de transporte (33,2%); carbón, coque y briquetas (20,4%); químicas orgánicas e inorgánicas (18,4%) y maquinaria, eléctricos y no eléctricos (9,1%) pero bajó para el oro (-33%). La balanza comercial en India promediado sobre unos -2378,69 Millones dólares de 1957 hasta 2018, alcanzando un nivel máximo histórico de unos 258,90 Millones de dólares en Marzo del 1977 y un mínimo historic de -20210,90 Millones de dólares en el Octubre de 2012.

La Balanza Comercial de India



Origen: Tradingeconomics.com | Ministerio de Comercio y Industria, India

LISTA DE LOS 15 PRIMEROS SOCIOS COMERCIALES PRINCIPALES DE INDIA

A continuación, una lista destacando los 15 primeros socios comerciales de India— los países que importaron la mayoría de los envíos de la India por el valor de dólares durante el 2017. También se muestra el porcentaje de las exportaciones totales Indias de cada país importador.

1. Estados Unidos: 46,1 mil millones de dólares (15,6% de exportaciones totales indias) 2. Emiratos Árabes Unidos: 30 mil millones de dólares (1,1%) 3. Hong Kong: 15 mil millones de dólares (5,1%) 4. China: 12,5 mil millones de dólares (4,2%) 5. Singapur: 11.6 mil millones de dólares (3,9%) 6. Reino Unido: 9 mil millones de dólares (3%) 7. Alemania: 8.2 mil millones de dólares (2,8%) 8. Vietnam: 8.1 mil millones de dólares (2,7%) 9. Bangladesh: 7.2 mil millones de dólares (2,4%) 10. Bélgica: 6.2 mil millones de dólares (2,1%) 11. Italia: 5.7 mil millones de dólares (1,9%) 12. Malaysia: 5.5 mil millones de dólares (1,9%) 13. Nepal: 5.5 mil millones de dólares (1,9%) 14. Holanda: 5.4 mil millones de dólares (1,8%) 15. Arabia Saudita: 5.2 mil millones de dólares (,8%)

Más de tres quintas (61,3%) de las exportaciones de India en 2017 se suministraron a los 15 socios comerciales mencionados

Singapur aumentó sus importaciones de India de 2016 a 2017 por un 57,4%. En el Segundo lugar era China con un 40,1% de aumento en valor. Vietnam incrementó sus importaciones de India por un 36,3%, perdió por un 32,2% de mejora para Malaysia y un 27,2% de impulso de los importadores de Bangladesh.

Emiratos Árabes Unidos era el único primer socio comercio que redució sus importaciones de India, con una modesta disminución de un 0,1%.

Source : <http://www.worldstopexports.com/indias-top-import-partners/>

Comercio de Mercancías

El Rendimiento Comercial de India por los últimos cinco años (mil millones de dólares)

Flujo de Comerc-io	2013-14	2014-15	2015-16	2016-17	2017-18
Exportaciones totales Indias	313.5	310.34	262.290	276.280	302.84
Importaciones totales Indias	450.6	447.964	381.006	384.319	459.67
Balanza de Comercio	-137.1	-137.625	-118.716	-108.039	-156.83
Total	764.1	758.301	490.206	660.599	762.51

Origen: DGFT

Los Acuerdos Comerciales

A lo largo de los años, India ha celebrado muchos acuerdos comerciales bilateral y regional y con socios comerciales principales como un instrumento de Departamento de Comercio para convertirse a India como una gran protagonista en el comercio mundial dentro del 2020. Además de ofrecer las tasas arancelarias preferenciales de comercio de bienes entre los países miembros, estos acuerdos también permiten aumentar la propiedad intelectual económica, con un resultado de mejor liberación del comercio.

Los Acuerdos ya concluidos

- Memorando de Acuerdo(MOU) con Argentina
- Memorando de Acuerdo(MOU) con Colombia
- Acuerdo en cuanto a la Cooperación con Nepal para controlar el comercio no autorizado
- Acuerdo en cuanto a la Cooperación Económica entre

- India y Finlandia
- Acuerdo en cuanto a SAARC Preferential Trading Arrangement (SAPTA)
 - Acuerdo en cuanto a South Asia Free Trade Area SAFTA
 - Asia Pacific Trade Agreement APTA
 - India Singapore CECA
 - India Malaysia CECA
 - Acuerdo en cuanto a la implementación de India – Malaysia CECA
 - Acuerdos de India ASEAN
 - Acuerdo comercial entre India- África
 - India Chile PTA
 - Expansión de India-Chile PTA
 - India Japón CEPA
 - India-Ecuador Joint Economic and Trade Committee (JETCO)
 - India Afghanistan PTA
 - Acuerdo de comercio entre India - Bhután
 - India Corea CEPA
 - India MERCOSUR PTA
 - Trato de comercio entre India- Nepal
 - India Sri Lanka FTA
 - SAARC Agreement on Trade in Services SATIS
 - Trato de Tránsito entre India y Nepal
 - Acuerdo de Comercio y Tránsito entre el Gobierno de la República de la India, y el Gobierno Real de Bhután
- Otros Acuerdos/ Negociaciones**
- Acuerdo marco con MERCOSUR
 - Acuerdo marco con Chile
 - Acuerdo marco con GCC States
 - Acuerdo marco con Tailandia
 - India EE.UU Trade Policy Forum Joint Statement
 - Estudio de Viabilidad del Acuerdo conjunto de Libre Comercio entre India y Australia
 - Acuerdo Comercial entre India- Bangladesh
 - Acuerdo Comercial entre India-Ceilán
 - Acuerdo Comercial entre India y República Popular Democrática de Corea.
 - Strategic Partnership Joint Action Plan entre India y UE
 - Informe de Grupo de Estudio conjunto entre India e Indonesia
 - Acuerdo commercial entre India y Maldivas
 - Acuerdo commercial entre India y Mongolia
 - Estudio de Grupo conjunto entre India y Nueva Zelanda
 - El Diálogo commercial entre India y EE.UU
 - Comunicado Conjunto para establecer India -Rusia Fuerza de Tarea Conjunta
 - MoU y Modo de operación entre India y Bangladesh para establecer “Border Haats” al otro lado de la frontera_2010
 - MoU y Modo de operación entre India y Bangladesh para establecer “Border Haats” al otro lado de la frontera_2017
 - MOU entre India y Indonesia para establecer Foro de Ministros para Comercio Bienal.
 - MOU entre India y Vietnam para reconocer a Vietnam como una Economía de mercado
 - MoU para establecer “Border Haats” al otro lado de la frontera entre India y Myanmar
 - MoU para establecer Foro de Inversión y Comercio Conjunto entre India y Myanmar
 - MoU para establecer Comité de Comercio conjunto entre India y Myanmar

- MoU para establecer Comité de Comercio conjunto con Brunei
- Mou en cuanto a la Cooperación Económica entre India y Costa Rica
- MoU en cuanto a la Cooperación Económica entre India y Ecuador
- Programa de Desarrollo de cinco años para Cooperación commercial y Económica entre República Popular de China y la República de India el Septiembre 18 de 2014

Compromisos Actuales de India en RTAs

La presentación de documentos de India en WTO

- Negociaciones entre Association of South East Asian Nations (ASEAN) y Acuerdo de Libre Comercio India (FTA)
- Negociaciones entre India-Tailandia sobre el Acuerdo general de Cooperación económica (CECA)
- Negociaciones de la Iniciativa de la Bahía de Bengala para la Cooperación Multisectorial Técnica y Económica (BIMSTEC) Acuerdo de Libre Comercio (FTA)
- Negociaciones entre India y el Consejo de Cooperación del Golfo (GCC) Acuerdo de Libre Comercio (FTA)
- Negociaciones entre India-SACU sobre el acuerdo de comercio preferente. (PTA)
- Segundo Examen del Acuerdo amplio de cooperación económica entre India-Singapore
- La ampliación de Acuerdo Comercial preferencial. (PTA) entre India y Chile
- Negociaciones de Acuerdo Comercial preferencial entre India y MERCOSUR (PTA)
- Negociaciones de un Acuerdo amplio de comercio e inversión (BTIA) entre India y UE
- Negociaciones de Notas sobre el Acuerdo de amplio de comercio e inversión, (BTIA) entre India y EFTA

- El Sistema Global de Preferencias Comerciales (GSTP)
- Acuerdo Comercial de Asia y el Pacífico (APTA)
- Acuerdo de Libre Comercio, el Acuerdo amplio de cooperación económica entre India – y Nueva Zelanda
- Acuerdo global de asociación económica (CEPA) entre India y Canadá
- El Acuerdo general de Cooperación económica (CECA) entre India y Australia
- El Acuerdo general de Cooperación económica entre India-Indonesia (CECA)
- Estudio Conjunto sobre India- COMESA (Mercado Común para Este y Sur de África) el Estudio del Grupo conjunto para examinar la viabilidad de Acuerdo preferencial de comercio (PTA), Acuerdo libre de Comercio (FTA)
- Negociaciones de Acuerdo libre de Comercio (FTA) entre India y Israel
- Notas sobre Partenariado Económico Comprehensive Regional (RCEP)

Partenariado Económico Comprehensive Regional (PECR)

Partenariado Económico Comprehensive Regional (PECR)

es un acuerdo de libre comercio (ALC) propuesto entre dieciséis países concretamente los 10 países de ASEAN (Brunei, Camboya, Indonesia, Lao, Malaysia, Myanmar, Filipinas, Singapore, Tailandia y Vietnam) y sus 6 socios de ALC tales como Australia, China, India, Japón, Corea del Sur y Nueva Zelanda que juntos controlan un cuarto de 75 billones de dólares de la economía global.

PECR se considera como la oportunidad de ALC más grande para India cuyo valor total es de 3,4 mil millones de dólares o un 49% de la población mundial y el tamaño económico (PIB) de 17 billones de dólares o un 40% del

mundo.

Se espera que PECR contribuya un 29% del comercio mundial. Desde el punto de vista de la India, PECR presenta una plataforma decisiva que puede afectar sus estados económicos y estratégicos en la región Asia-Pacífico y dar inicio a la Política Oriente.

El marco de PECR se propone también facilitar la participación en la cadena de suministro global y regional. El PECR puede ofrecer beneficios como acceso al mercado considerablemente mayor para

los bienes y servicios de India y los efectos de los vínculos las cadenas de valor regionales y globales. Además, el marco de PECR apoya al desarrollo económico equitativo

que puede formar una base para acuerdo mutuamente beneficiosos sobre diferentes temas comerciales dado los diversos niveles de desarrollos y necesidades de los países miembros.²² rondas de conversaciones se han realizados hasta ahora.

Zonas Económicas Especiales(ZEE) en India

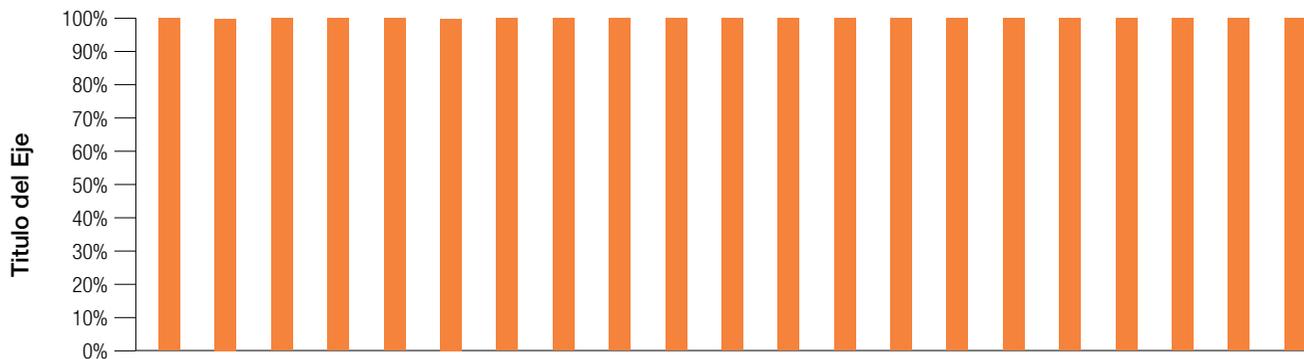
India era el primer país en Asia para realizar y introducir el concepto del modelo de Zonas Francas de Exportación desde el 1965. Actualmente 223 ZEEs están exportando mientras 419 de los mismos habían recibido aprobaciones formales. ZEEs han conseguido las inversiones de valor 70,36 mil millones de dólares con 4749,17 mil millones de rupias durante 2017-18

El rendimiento de Exportaciones

Las Exportaciones de las zonas económicas especiales(ZEE) que están en funcionamiento durante los últimos doce años y el año actual son los siguientes:

Exportaciones			
Años	(Valor en Millones de Rupías)	(Mil Millones de Dólares)	Crecimiento con respect al año anterior (en rupias)
2005-2006	22,840	5.08	-
2006-2007	34,615	7.69	52%
2007-2008	66,638	14.81	93%
2008-2009	99,689	21.71	50%
2009-2010	2,20,711	46.54	121.40%
2010-2011	3,15,868	69.30	43.11%
2011-2012	3,64,478	76.01	15.39%
2012-2013	4,76,159	87.45	31%
2013-2014	4,94,077	81.67	4%
2014-2015	4,63,770	75.84	-6.13%
2015-2016	4,67,337	71.38	0.77%
2016-2017	5,23,637	78.07	12.05%
2017-2018	5,81,033	86.08	10.96%

Fig 6: Distribución por Sectores de Zonas Especiales Económicas en funcionamiento en India



1	Agro
1	Relacionado a Automovilística
5	Aviación / Aeroespacial / Animación...
2	Biotecnología
2	Building Prod / Mal / Transporte...
2	Producto/Industrias Electrónicas
3	Gemas y Joyas
2	Artesanía en Alfombras
3	Zona Franca de Almacenaje(FTWZ)
2	Procesamiento de Alimentos
3	Calzado/ Cuero
13	Ingeniería
117	Informática / los Servicios informatizados / Hardware electrónico
1	Alúmina / Aluminio
21	Multiproducto
2	Multiservicios
7	Textiles / Ropa/ Lana
3	Energía / Alternativas de energía / Solar...
12	Farmacéuticos/ Químicas
2	Energías no convencionales
2	Multi product basado en Puerto

■ No

Origen: DGFT

La Inversión



La actividad económica tanto en las economías adelantadas como en los mercados emergentes y las economías en desarrollo (EMDEs) se prevé que acelerare en 2017-18, con el crecimiento global se proyecta que serán un 3,4% y 3,6%, respectivamente. El crecimiento de India en 2017, se proyecta que serán un 7,2% y un 7,7% en 2018, según la novedad de OMMA. El Banco mundial ha indicado que las inversiones privadas en la India se espera que crezca a un 8,8 por ciento en el Año Fiscal 2018-19 superará el crecimiento de consumo privado de

un 7,4 por ciento, y así seguirá impulsando el producto interno bruto (PIB) en India en el año fiscal 2018-19.

Según a la conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), en el Informe sobre las Inversiones en el Mundo 2016, India ha adquirido el décimo lugar en los primeros 10 países para atraer la mayor entrada de inversión extranjera directa (IED) en forma global durante 2015. El informe también ha mencionado que entre los organismos de promoción de la inversión, India subió una posición en la clasificación para

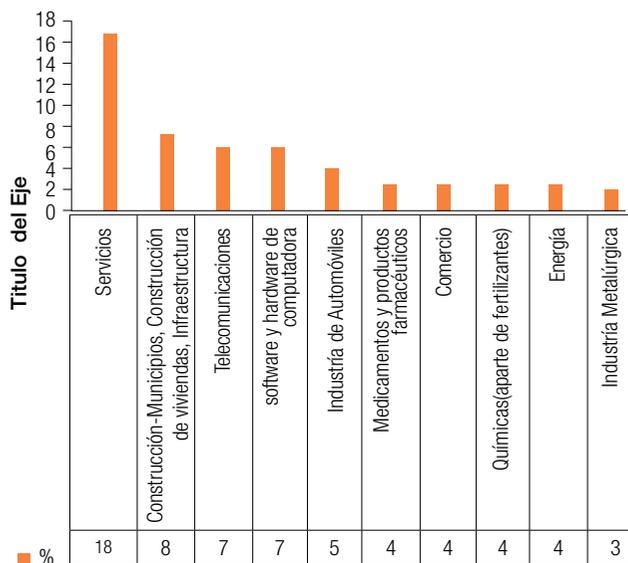


ser el sexto destino más preferido de inversión.

Además de ser un principal impulsor del crecimiento económico, Inversión Extranjera Directa (IED) es una de las principales fuentes de recurso financiero que no genere deuda para el desarrollo económico de India. Las empresas extranjeras invierten en India para aprovechar los sueldos relativamente bajos, los privilegios especiales de inversión tales como La exención del impuesto, etc. Para un país donde se realizan las inversiones extranjeras, también significa conseguir conocimientos técnicos y generar empleos.

El régimen político más favorable del Gobierno de India y un entorno robusto empresarial han garantizado que el capital extranjero sigue entrando en el país. El Gobierno ha tomado muchas iniciativas en los últimos años tales como suavizar las normas de IED entre distintos sectores tales como defensa, la refinera de petróleo de los Sectores Públicos, telecomunicación, bolsas de ener-

Los Primeros sectores receptores de IED



gía, y bolsas de valores, entre otros.

El Volumen de Mercado

Según al Departamento de Política Industrial y Promoción (DIPP), las inversiones totales de IED en India durante el Abril-Diciembre de 2017 elevó a unos 35,94 mil millones de dólares, indicando que los esfuerzos del Gobierno para mejorar la facilidad para hacer negocios y suavizar las normas de IED está dando resultados.

Los datos para el Abril-Diciembre del 2017 indica que el sector de telecomunicaciones ha atraído la mayor entrada de IED en capital a unos 6,14 mil millones de dólares, seguido por Programas informáticos y de Componentes físicos –5,16 mil millones de dólares y servicios –unos 4,62 mil millones de dólares. Recientemente, la entrada total de IED en capital para el mes del Diciembre de 2017 alcanzó a unos 4,82 mil millones de dólares. Durante el Abril- Diciembre de 2017, India recibió la máxima entrada de IED en capital de Mauricio (13,35 mil millones), seguido por Singapore (9,21 mil millones de dólares), Holanda (2,38 mil millones de dólares), EEUU (1,74 mil millones de dólares), y Japón (1,26 mil millones de dólares).

Las inversiones impactadas por India puede crecer a un 25 por ciento anualmente a 40 mil millones de dólares de 4 mil millones de dólares dentro del 2025, según a Sr. Anil Sinha, consejero para el Sur de Asia para “Global Impact Investing Network” (GIIN).

Inversiones/ Desarrollos

India se ha convertido en la región de inversión con más rápido crecimiento para los inversores extranjeros en 2016, liderados por un aumento en las inversiones en propiedad inmobiliaria y los sectores de infraestructura de

Canaía, según un informe por KPMG.

Unos de los recientes anuncios importantes de IED son los siguientes:

- En el febrero del 2018, Ikea anunció sus planes para invertir hasta unos 4.000 millones de rupías (612 millones de dólares) en el estado de Maharashtra para montar tiendas de multiformato y los centros de experiencia.
- En Noviembre del 2017, 39 Memorandos de Acuerdo (MOU) estaban firmados para una inversión de unos 4.000-5000 millones de rupías (612-765 millones de dólares) en el estado de la región de Nor-este de India.
- El Diciembre de 2017, el Departamento de Política y Promoción Industria (DIPP) ha aprobado las propuestas de IED de “Damro Furniture” y “Supr Infotech Solutions” en el sector minorista, mientras el Departamento de Asuntos Económicos, Ministerio de Finanzas aprobó dos propuestas de IED de valor de unos 532 millones de rupías (81,4 millones de dólares).
- El Departamento de Asuntos Económicos, el Gobierno de India, ha cerrado tres propuestas de IED llevando a una inversión extranjera total del valor de unos 24,56 millones de rupías (3,80 millones de dólares) el Octubre de 2017.
- El “Temasek” de Singapore conseguirá un 16 por ciento de valor 1,000 millones de rupías (156,16 millones de dólares) en la red privada de atención de salud “Manipal Hospitals” basado en Bengaluru que gestiona una cadena de hospitales de unas 5,000 camas.
- La empresa de energía “Engie SA”, basada en Francia, y la empresa de Capital Privado (PE) basada en Dubai, “Abraaj Group” han establecido relaciones de colaboración para crear una plataforma de energía eólica en India.

- “Skechers”, una empresa estadounidense de calzado, está planificando agregar 400-500 tiendas más exclusivas en India en los próximos cinco años y también lanzar su colección de ropas y accesorios en India.
- El Gobierno ha aprobado cinco propuestas de Inversión Extranjera Directa (IED) de “Oppo Mobiles India”, “Louis Vuitton Malletier”, “Chumbak Design”, “Daniel Wellington AB” and “Actoserba Active Wholesale Pvt Ltd”, según al Departamento de Política y Promoción Industrial (DIPP).
- La entrada de la participación acumulativa de Inversión Extranjera Directa (IED) en India aumentó hasta un 40 por ciento para alcanzar la cifra de unos 114,4 mil millones de dólares entre el año fiscal, 2015-16 y el año fiscal, 2016-17, frente a 81,8 mil millones de dólares entre el año fiscal 2011-12 y 2013-14.
- “Walmart India Pvt Ltd”, el sucursal indio de la mayor firma minorista global está planificando establecer 30 nuevas tiendas en India en los próximos 3 años.
- La gigante del comercio electrónico, “Amazon”, basado en los Estados Unidos, Amazon, ha invertido sobre 1 mil millones de dólares en su sucursal indio hasta ahora en 2017, llevando su inversión total de negocio en India a unos 2,7 mil millones de dólares.
- “CG Group”, un grupo empresarial con la base en Kathmandu, espera invertir 1,000 millones de rupias (155,97 millones de dólares) en India dentro del 2020 en el sector de alimentos y bebidas, dijo el Sr Varun Choudhary, Director Ejecutivo, CG Corp Global.
- “International Finance Corporation” (IFC), el brazo de inversión de Grupo del Banco Mundial, espera invertir sobre unos 6 mil millones de dólares a lo largo del 2022 en varios programas de energía sostenible y removable.
- “SAIC Motor Corporation” está planificando entrar en

el mercado de automóvil de India y iniciar sus operaciones en 2019 por medio de establecer un instalación de fabricación de coches que será su propiedad exclusiva .

- “SoftBank” está planificando invertir su nuevo fondo de tecnología de 100 mil millones de dólares entre los líderes del mercado en cada sector del mercado en India como aspira a comenzar su tercera ronda de inversiones.

Las iniciativas del Gobierno

En el Septiembre del 2017, el Gobierno de India pidió a los estados para reforzar el sistema de la ventanilla única de tramitación para los procesos de aprobación de seguimiento rápido, para incrementar las inversiones japonesas en India.

El Ministerio de Comercio e Industria, el Gobierno de India ha reducido el mecanismo de aprobación para las propuestas de inversión extranjera directa (IED) por medio de eliminar la aprobación del Departamento de Ingreso y ordenar la tramitación de todas las propuestas que necesitan la aprobación dentro de 10 semanas después de la recepción de solicitudes.

India y Japón se han unido para el desarrollo de infraestructura en los estados de noreste de India Y también está estableciendo un foro para la coordinación India-Japón para el desarrollo de Noreste para realizar los proyectos estratégicos infraestructurales en el nordeste.

El Gobierno de India está en conversaciones con las partes interesadas para facilitar más la Inversión extranjera directa (IED) en el sector de defensa a través de recorridos automáticos a un 51 por ciento de la actual cifra del 49 por ciento, para impulsar la iniciativa de “Make in India” y generar el empleo. En el Enero de 2018, 100

Make in India: un portal de oportunidades de negocio

“Make in India” es un programa insignia del Gobierno de India, que se propone convertir a India en un centro manufacturero del mundo. Su objetivo es:

- Promover la fabricación de los productos ecológicos de bajo coste y con cero defecto
- Impulsar la innovación
- Mejorar el desarrollo de habilidades
- Proteger los derechos de propiedad intelectual.
- Establecer la infraestructura de las mejores especificaciones de producción

En apoyo de la iniciativa de “Make in India”, el Gobierno ha adoptado una serie de medidas, incluidas aquellas que se señalan más adelante.

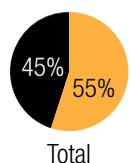
- 1** Una nueva política comercial: las tasas a la importación y a la exportación de menor volumen fueron suprimidos, y se ha introducido incentivos para las unidades orientadas a la exportación (EOUs) y Zonas Francas de Exportación (EPZs).
- 2** Las nuevas leyes laborales: esto incluye el proceso de solvencia laboral en forma “única ventanilla” para las empresas, los procesos del Fondo de previsión más simple (el seguro y pensión de empleado obligatorio) y un nuevo régimen de inspecciones.
- 3** La reducción de cumplimiento normativas: para facilitar hacer negocio, las empresas pueden ahora conseguir aprobaciones ambiental y licencias en línea.

- 4** El mejoramiento de su programa de manejo de recursos: India tiene las reservas amplias de los recursos naturales, incluido el bauxita, carbón y mineral de hierro, lo que puede cumplir sus ambiciones de producción. El Gobierno está tomando medidas para garantizar así que las utilice con mayor eficacia. Concluyó varias subastas del bloque de carbón a comienzos de 2015 así permitir las empresas acceder a esos recursos. El Gobierno también está impulsando los proyectos de la generación de energías renovables de solar y la eólica.
- 5** Atención al desarrollo de habilidad: para asegurar que los trabajadores tengan las habilidades correctas, El Gobierno lanzó su iniciativa de “Skill India” para ayudar el desarrollo de producción. La iniciativa entrenará más de 500 millones de jóvenes dentro del 2020 así que tengan más oportunidades de empleo.

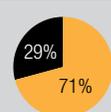
Origen: Los sitios de web de “Make in India”, “makeinindia.com”, accedido el 22 de Junio de 2015.

“Make in India” tiene éxito con los inversores existentes, pero necesita aumentar conciencia entre aquellos que no están presente en India

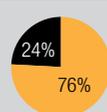
¿Tiene usted conocimiento del programa del Gobierno de India “make in India”?



Total



Establecido

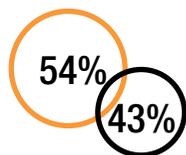


Ingresos superior a 2 mil millones de dólares

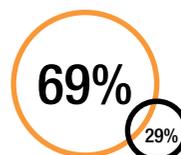
■ Sí
■ No

Those aware are more opbeat about expansion plans

¿Qué probabilidades hay de que usted amplie su instalación de fabricación en los próximos cinco años?



Las empresas relacionadas al sector de fabricación con plan de ampliación en el extranjero (n=234)



Los encuestados que tiene conocimiento del programa “Make in India” (n=129)

○ Probable
○ Improbable

Origen: El Encuesto del atractivo de India de 2015 por EY.

Nota: La pregunta sobre el conocimiento sobre el programa de “Make in India” se les pidió a los Encuestados por parte de las empresas relacionadas de los sectores de fabricación con el plan de ampliación al extranjero: 234 encuestados

Establecidos: 173 No establecidos: 61

Dentro de los seis meses de su anuncio, 55% de los resultados de nuestra encuesta estaban conscientes del programa de “Make in India”. Sin embargo, hay una necesidad de crear to create visibilidad para la campaña entre los actores no establecidos, pues solo 10% de aquellos que no están en India tenían conocimiento de la misma.

El Primer Ministro, Modi ha procurado promover el programa, “Make in India” en el extranjero y ha visitado más de 25 países, que se incluye los EEUU, Japón, Alemania, China, Corea y Australia (dentro del Julio de 2015), así consiguiendo los compromisos importantes.

En general, 70% de los encuestados de las empresas con el ingresos por encima de unos 2 mil millones de dólares dijeron que pretender ampliar o trasladar las instalaciones de fabricación en India en los próximos cinco años.

Cuota bruta de las entradas en capital de IED de los primeros países inversores

Montos en millones de rupias (millones de dólares)

Clasificación	País	2015-16 Abril – Marzo	2016-17 Abril – Marzo	2017-18 (Abril 17- Diciembre 17)	Flujos financieros (Abril de '00 –Diciembre de '17)	Porcentaje de flujos totales (en terminus de dólares)
1	MAURICIO	54,706 (8,355)	105,587 (15,728)	85,783 (13,348)	671,734 (124,986)	34%
2	SINGAPUR	89,510 (13,692)	58,376 (8,711)	59,392 (9,213)	374,434 (63,803)	17%
3	JAPÓN	17,275 (2,614)	31,588 (4,709)	8,140 (1263)	150,399 (26,938)	7%
4	REINO UNIDO	5,938 (898)	9,953 (1,483)	4,654 (720)	130,199 (25,311)	7%
5	HOLANDA	17,257 (2,643)	22,633 (3,367)	4,654 (720)	132,529 (23,065))	6%
6	EE.UU	27,695 (4,192)	15,957 (2,379)	15,363 (2,383)	121,774 (22,067)	6%
7	ALEMANÍA	6,361 (986)	7,175 (1,069)	11,242 (1,744)	58,567 (10,710)	3%
8	CHIPRE	3,317 (508)	4,050 (604)	6,522 (1012)	48,872 (9,488)	3%
9	FRANCIA	3,937 (598)	4,112 (614)	2,142 (332)	33,585 (6,182)	2%
10	EAU	6,528 (985)	4,539 (675)	2,948 (457)	30,243 (5,332)	1%
LOS FLUJOS TOTALES DE IED DE TODOS LOS PAÍS*		262,322	291,696 (43,478)	231,457 (35,941)	2,019,012 (368,053)	

Origen: DIPP, el Gobierno de India

Los Sectores con sus capitales y rutas de IED (al 08.07.2016)

Número de Serie		Sector/Actividad
1.	Agricultura	100% - Automático
2.	Sector de Plantación	100% - Automático
3.	Extracción de minerales metálicos y no metálicos	100% - Automático
4.	Minería – el Carbón y el Lignito	100% - Automático
5.	Producción	100% - Automático
6.	Servicios de transmisión de radiodifusión (Telepuertos, DTH, Redes de cable, Celular, Televisión, HITS)	100% - Automático
7.	Servicios de Contenido de Radiodifusión - Enlaces ascendente de los canales de televisión de- No Noticias y Actualidad / Enlaces descendentes de canales de televisión	100% - Automático
8.	Aeropuertos completamente Nuevos(Greenfield)	100% - Automático
9.	Aeropuertos completamente Abandonados (Brownfield)	100% - Automático
10.	El servicio de transporte aéreo – No regulares	100% - Automático
11.	El servicio de transporte aéreo - los servicios de Helicópteros / Hidroavión	100% - Automático
12.	Los Servicios de Tierra	100% - Automático
13.	Las Organizaciones del mantenimiento y la reparación; instituto en formación de pilotaje;y los institutos de formación técnica	100% - Automático
14.	El Desarrollo de Construcción	100% - Automático
15.	Polígonos Industriales –Nuevo y Existente	100% - Automático
16.	Comercio– Al por mayor	100% - Automático
17.	Comerio –Comercio electrónico B2B	100% - Automático
18.	Las Tiendas libres de impuestos	100% - Automático
19.	La Infraestructura Ferroviaria*	100% - Automático
20.	Las Empresas de Reconstrucción de Activos	100% - Automático
21.	Las sociedades de información crediticia	100% - Automático
22.	White Label ATM Operations	100% Automático
23.	Las empresas financieras no bancarias	100% - Automático
24.	Los Farmacéuticos completamente nuevos (Greenfield)	100% - Automático
25.	El Petróleo y el Gas Natural - las actividades de exploración de yacimientos de el Petróleo y el Gas Natural	100% - Automático
26.	El refinado de Petróleo por Empresas Públicas y Privadas	49% -Capital de IED – Automático

Número de serie		Sector/Actividad
27.	La Empresa de Infraestructura de en el Mercado de Seguridades	49% - IED cap – Automático
28.	La Bolsa de Productos Básicos	49% - IED cap – Automático
29.	Los Seguros	49% - IED cap – Automático
30.	La Pensión	49% - IED cap – Automático
31.	Las bolsas de energía	49% - IED cap – Automático
32.	La Industria de Defenca sujeto a Licencia Industrial bajo las Industrías (El Desarrollo y el Reglamento) la Ley, 1951	49%- Automático por encima de 49% – bajo de la Ruta del Gobierno caso por caso
33	3. a. El Sector Bancario(privado) - IED cap 74%	Automático hasta 49% y la Ruta del Gobierno por encima de 49% y hasta 74%
34	3. b. El Sector Bancario(público) –FDI cap 20%	20% cap de IED Gobierno
35	Los Satélites – el establecimiento y funcionamiento, sujeto a las directrices sectoriales del Departamento de espacio/ISRO	100%- El Gobierno
36	Los medios de comunicación. a. Las Publicaciones de Periódicos y Revistas que se tratan de las noticias y la actualidad y las ediciones indias de las Revistas extranjeras b. Las publicaciones de las revistas científicas / revistas de especialidad/periodicals	a. 26% - Cap de IED b. 100% - Ambos através del Gobierno
37.	Los Servicios de Telecomunicaciones (incluida Telecom.)	Automático hasta 49% y la Ruta del Gobierno por encima de 49%
38.	a. El sector de Comercio del Producto de marca única	Automático hasta 49% y la Ruta del Gobierno por encima de 49%
	b. El sector de Comercio de Multimarca	51% Cap en IED –la Ruta del Gobierno entera
39.	Servicios de seguridad privada	49% cap of FDI Government

**Las propuestas que se incluye las IED por encima de 49% en las zonas ensibles de punto de vista de seguridad, notificará el Ministerio de Ferrocarriles ante del Comité del Gabinete en cuanto a Seguridad (CCS) para integrarla caso por caso.*

por ciento de IED estaba permitido en la distribución de la marca única a través de ruta totalmente automatizada junto con flexibilidad de las reglas en otras zonas.

La Junta Central de los Impuestos Directos (CBDT) ha excluido las opciones de compra de acciones para empleados (ESOPs), inversión extranjera directa (IED) y las

transacciones aprobadas por el Tribunal de los impuestos para ganancias de capital de largo plazo (LTCG), bajo la Ley de Finanzas de 2017.

El Gobierno India es probable que permita 100 por ciento de Inversión extranjera directa (IED) en metálico y las sociedades de gestión de ATM, ya que no deben cumplir

con la Ley Reglamentaria de Órganos de Seguridad Privada (PSARA).

El Camino por recorrer

India se ha convertido al mercado emergente más atractivo para la inversión de Socios Globales por los próximos 12 meses, según una encuesta reciente del atractivo del mercado que fue realizada por Asociación de Capital Privado de Mercado Emergente (EMPEA).

India tiene las políticas más transparentes y liberales en cuanto a Inversión extranjera directa (IED) entre las mayores economías del mundo.

Con más de 90 por ciento de las propuestas de Inversión extranjera directa a través de recorridos automáticos, La Junta de Promoción de las Inversiones Extranjeras (FIPB) ya no existe, el cuerpo que aprueba los planes de IED hasta unos 5.000 millones de rupias. El gobierno anunciará más medidas para atraer las IED, reformar las leyes de trabajo y impulsar los pagos de forma digital.

Las 100% de IED está permitido bajo la ruta automática en todos los sectores/actividades salvo en algunos casos, que se necesita

La aprobación previa del Gobierno. Bajo de la Ruta Automático, los inversores solo se necesitan notificar el banco de Reserva de la India dentro de los 30 días de recepción de los ingresos de remesas.

La prohibición de IED en forma de Sector

La inversión extranjera está prohibido en los siguientes sectores:

- i. El negocio de la Lotería hasta incluido la lotería autorizada por el Gobierno/ de operadores privados, Loterías en línea, etc
- ii. Los juegos de azar y apuestas incluido los casinos etc.

iii. Los Fondos de inversión

iv. "Nidhi company"

v. Las operaciones en Derechos de Desarrollo Transferibles (TDRs)

vi. La actividad inmobiliaria o la Construcción de las Granjas

vii. La fabricación de los Cigarros, los puros, los cigarrillos y los cigarillos, de tabaco o de sucedáneos del tabaco

viii. Las actividades / sectores no se encuentra abiertas la inversión del sector privado, por ejemplo. (I) La Energía Atómica y (II) los servicios ferroviarios (aparte de las actividades permitidas en el artículo 18 del Anexo B).

(Origen: RBI)

Nota: Las colaboraciones con tecnología extranjera en cualquier forma que se trata de licencias de franquicia, logotipo, marca, el contrato de gestión también está prohibido para el negocio de Lotería y los Juegos de azar y apuestas.

Los modos de pago permitido para recibir la Inversión Extranjera Directa en una empresa india

(origen: El banco central de India)

Una empresa india emitiendo las acciones/las obligaciones convertibles a una persona residente fuera de la India deberá recibir un monto de consideración por:

- a. Las remesas del extranjero a través de canales bancarios normales. ;
- b. Débito al NRE/ FCNR (B) La cuenta de la persona en cuestión que se ha mantenido el "I bank" de Categoría AD;
- c. Débito al la cuenta de garantía que no pague intereses en rupias de India en India que está abierta con la aprobación de Categoría AD – de "I bank" y se ha mantenido con la categoría AD de "I bank" por parte de los residentes y no residentes hacia el pago de consideración

de compra de acciones;

d. La conversión de regalías/ suma global/ el honorario del conocimiento técnico debido al pago o la conversión de BCE;

e. La conversión de pre-incorporación/los gastos pre-operativos incurridos por una entidad no residente hasta un límite de cinco por ciento de sus capitales o 500.000 millones de dólares lo que sea menos;

f. La conversión de las sumas pagaderas de importación/ los gastos de pre-incorporación/ se pueden tratar como la consideración para la emisión de acciones con la aprobación de Junta de Promoción de las Inversiones Extranjeras (FIPB)

g. Contra cualquier otro fondos pagaderos a la persona residente fuera de la India, la remesa lo que no se necesita aprobación previa del banco Central o el Gobierno de India: y

h. El intercambio de los instrumentos de capital, dado que la sociedad india está involucrada en un sector de la ruta del Gobierno, la aprobación previa del Gobierno se necesitará.

Si las acciones o las obligaciones convertibles no están emitidas a los 180 días de la fecha de recepción de las remesas del extranjero o la fecha de débito a la cuenta de garantía/ NRE/ FCNR (B), el importe será reembolsado. Además, el banco central contra una solicitud y por razones suficientes puede permitir una empresa de origen indio para reembolsar/ asignar acciones para la cantidad de consideración recibida hacia la emisión de seguridad en caso de que tal cantidad está pendiente por pagar por un periodo de más de 180 días desde la fecha de recepción.

El atractivo de India en los últimos años. Y la impresión futura: Unas observaciones. Mientras la velocidad de las reformas económicas de India puede variar, el rumbo está fijado hacia el crecimiento más elevado. Hay una nueva vitalidad en India, una nueva energía. Hemos abierto todos los sectores principales a la IED y es la economía más abierta en todo el mundo. Cada sector, salvo que la venta al por mayor de multimarcas, ya está abierta. Esto se ha contribuido a un 48% de aumento en la IED este año en términos de dólares.



7,998.05

7,997.00

16,308.35

14390

12195.37

10414.01

5
n/a
n/a
5162

+133.00

+168.00

+230.00



Los primeros destinos de IED de India

Bangalore

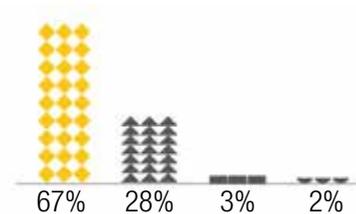
9.4%



2.4b

El centro de tecnología de India ha atraído más de un 45% de la inversión de el sector de TMT (components electrónicos y de software y los servicios a tiempo completo), como el Gobierno ofrece un 50% subvención de capital en las unidades de investigaciones y desarrollos Industriales (diversificadas) está retomando ritmo:

- La nueva política industrial (2014-19) ya está listo para atraer unos 5 billones de rupias (83 mil millones de dólares) de las inversiones y crear 1,5 millones de empleos en producción, especialmente en el sector industriales



Mumbai

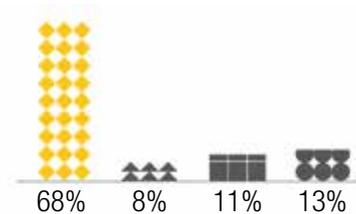
8.6%



2.1b

La capital financiera de India recibió mayor interés en el sector de servicio financier con 14 proyectos, de valor 734 millones de dólares, en 2014. EAU era el principal inversor en el sector de servicios financieros, mientras los EE.UU US está invirtiendo en el sector de TMT

- La urbanización rápida está pasando en los suburbios cerca de Mumbai (Navi Mumbai, Thane, etc.) ya que hay limitación de los costes y recursos en la ciudad. Esto ofrecerá las oportunidades para los servicios financieros, informática y infraestructura.



Nueva Delhi-NCR

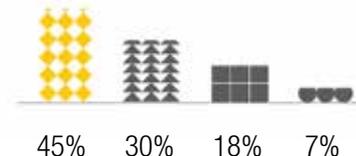
6%



1.5b

En 2014, la IED en la region de Delhi-NCR bajó a unos 15 mil millones de dólares, de 23 mil millones de dólares en 2013. El panorama de la IED en la región está dominado por las inversiones de infraestructura, ya que la región de NCR (la area cercana a la capital) sigue siendo testigo de un alto índice de urbanización. También, por razón de que la región recibe una reserva abundante de personas calificadas, es el centro de varias empresas multinacionales, principalmente en el dominio de servicios empresariales.

- La region de Delhi-NCR se ha desarrollado en un centro fuerte comercial, debido a la disponibilidad de gran talento además de ser la capital del país. Como la tasa de urbanización y la distribución geográfica de la región de Delhi-NCR amplía aún más, se espera continuar atraer las inversiones.



Hyderabad

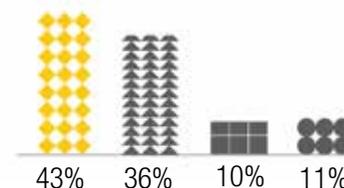
5.4%



1.4b

La ciudad recibió un mayor número de proyectos en los últimos cinco años de valor, 1,4 mil millones de dólares. La mayoría de la inversión estaba dirigida hacia los servicios financieros y los sectores del product de consumo, con la ciencia biológicas está mejorando, Tras la division de Telangana de Andhra Pradesh, Hyderabad se convirtió en la capital conjunta de los dos estados y así, recibe especial atención.

- Una nueva política industrial was se inició en 2015, con un objetivo de promover la fabricación y mejorar la facilidad de hacer negocio.El Gobierno del estado ha reservado un terreno de más de 150.000 acres con fines industriales.



Pune

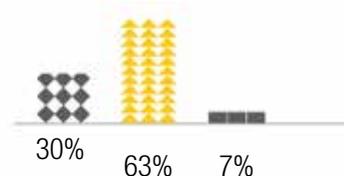
5.3%



1.3b

Pune ha atraído los proyectos más pequeños- la mayoría son del sector TMT. En terminus del capital de IED, el automóvil era el sector más atractivo.

- Los parques grander de tecnología de información, tales como “Hinjawadi” y “Magarpatta” y tres ZEEs en Pune, ofrece una robusta infraestructura a las empresas de servicios de la Informática y el Software para establecer sus operaciones a un costo razonable.



Chennai

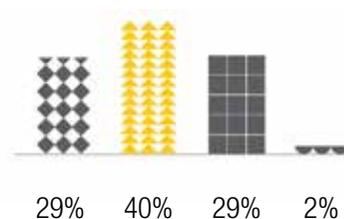
4.5%



1.1b

El TWIT y los automóviles eran los sectores más preferidos en Chennai. El Puerto de Chennai tiene un lugar dedicado a las exportaciones de automóviles. también, el Puerto de Chennai modern funciona como una entrada par alas exportaciones y importaciones.

- La “Super-Mega Policy” del Gobierno – una inversión de 15 mil millones hasta 40 mil millones de rupias (de 250 millones hasta unos 670 millones de dólares) y la “Ultra Mega Policy” - una inversión de más de 15 mil millones hasta 40 mil millones de rupias (de 250 millones hasta unos 670 millones de dólares) para los proyectos integrados de automóviles atraerá los inversores.



El sector de Ingeniería de India



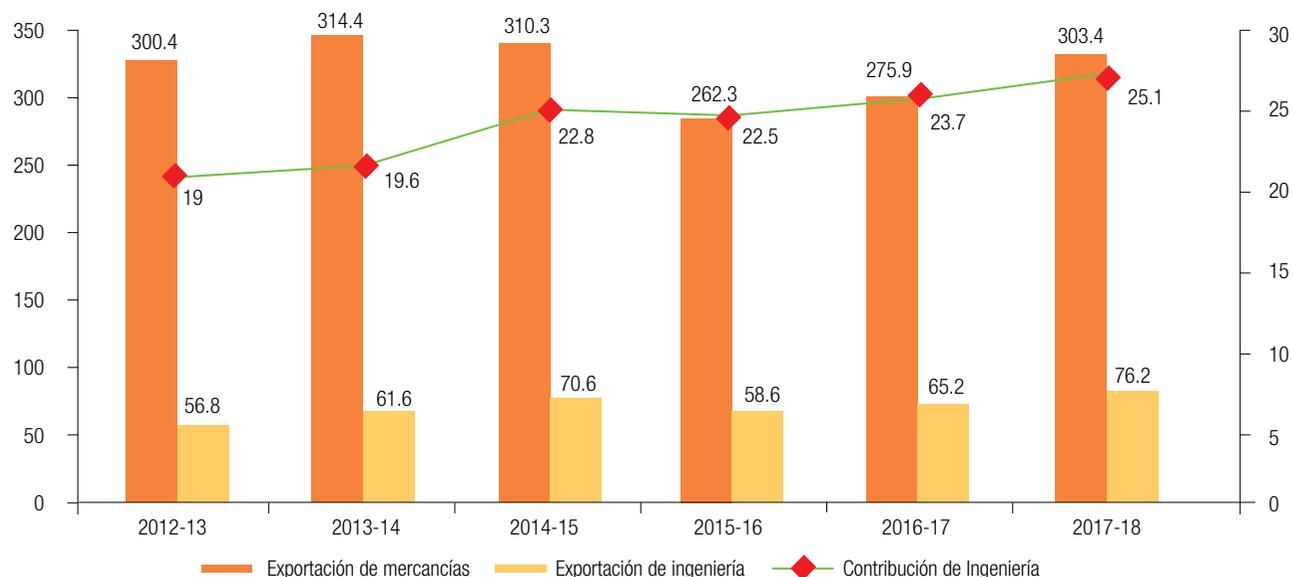
El sector de Ingeniería de India ha conseguido un crecimiento tremendo durante los últimos años que fueron impulsados por el aumento de las inversiones en la infraestructura y la fabricación seguido por unas medidas de reformas muy necesarias por el gobierno de turno. El sector de Ingeniería está estrechamente asociada a los sectores mencionados anteriormente, es de importancia estratégica a la economía india. India en su búsqueda de ser la superpotencia global. Ha avanzado considerablemente hacia el desarrollo de su sector de ingeniería. El desarrollo en sectores tales como la infraes-

tructura, energía, minería, petróleo y gas, refinería, acero, automóviles, y consumos duraderos son de demanda aumentadas en el sector de ingeniería.

La exportación de ingeniería de India

El año fiscal de 2017-18 fue un año destacable para la ingeniería de India. Después del 2014-15, las exportaciones de ingeniería de India aumentó de nuevo hasta alcanzar un máximo histórico de unos 76,2 mil millones de dólares durante 2017- 18 consiguiendo un crecimiento de un 16.8% por todo el último año fiscal. La La ingenie-

La tendencia en las exportaciones de mercancías y ingeniería de India en general (en mil millones de dólares)



Origen: DGCI&S, Gobierno de India

ría de India ha presentado un crecimiento constante y el rendimiento ha superado todas las previsiones desde el nacimiento de EEPC India. Además de ser uno de los mayores accionistas que contribuye sobre un-cuarto de las exportaciones totales de mercancías, los exportadores de ingeniería son los principales fuente de divisas en el país. La siguiente figura muestra la tendencia en las exportaciones de ingeniería en India por los últimos cinco años fiscales:

Los datos importantes sobre el sector:

India exporta las mercancías de ingeniería en más de 228 países;

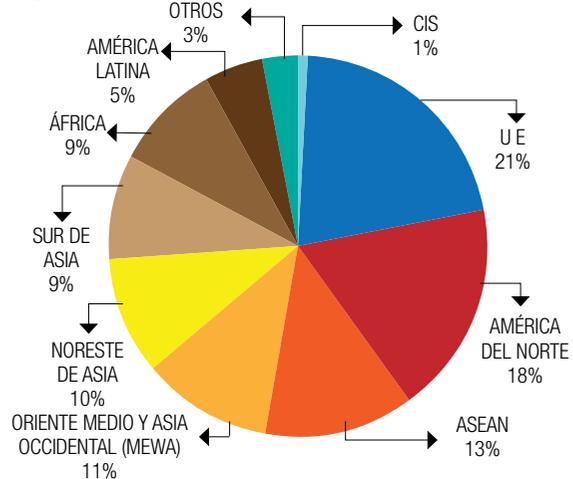
- La Contribución de las exportaciones de Ingeniería de India ha alcanzado a un 25% en 2017-18 de 19% en 2012-13.
- Los EE.UU como antes es el destino más preferido de los exportadores de ingeniería con una contribución elevada de un 13.47% en las exportaciones totales de ingeniería durante 2017-18. EAU era el inmediato seguidor de los
- EE.UU con 5,5% de contribución.China ha sustituido a Singapore para ser el tercer destino más elevado para las exportaciones de ingeniería con una contribución de
- 4,23% durante el mismo año fiscal.

- En término de región, UE ha mantenido su posición dominante como el importador de los productos de ingeniería de India con unos 21% de contribución durante 2017-18 seguido por Norteamérica. (17.9% de contribución) y ASEAN+2 (13.4% de contribución).

La tendencia actual de las exportaciones de ingeniería en India (2017-18)

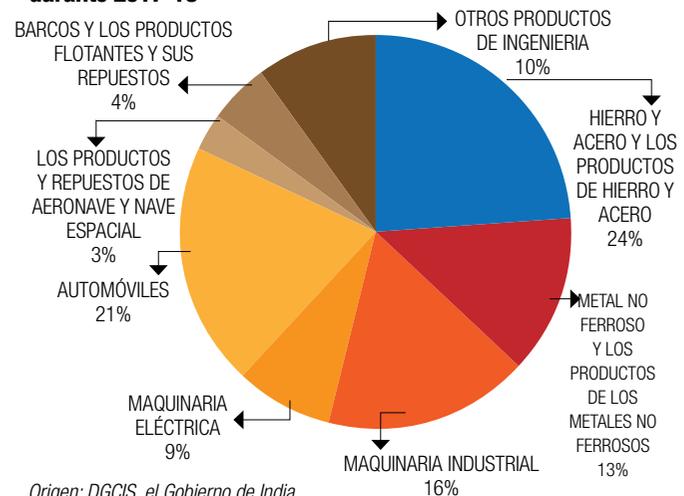
- El crecimiento de las exportaciones de ingeniería de India superó la exportación de la mercancía en general de nuevo por medio de registrar
- Un 16,8% crecimiento interanual durante 2017-18;
- Las exportaciones durante 2017-18 fue testigo de un alto crecimiento interanual en comparación que un 11,3 por ciento de subida en el año fiscal anterior.
- Entre los 33 comités de ingeniería, 27 comités registró un crecimiento positivo en exportaciones durante 2017-18;
- Las exportaciones del sector más alto exportado, ‘Hierro y Acero’ aumentó a un 29,4% durante 2017-18 a un envoi extranjero de unos 11.206,93 millones de dólares de unos 8.659,26 millones de dólares en el año anterior;
- Los Metales y productos no ferrosos.
- El rendimiento de exportaciones de los productos principales de ingeniería (2016-17) los Metales no ferrosos, la maquinaria Industrial, la maquinaria eléctricas, Los Autos y componentes para Automóviles, los equipos médicos y científicos , los equipos ferroviarios y de transporte, Acumuladores y Baterías y Mica y los productos de mica también ha registrado un crecimiento positivo durante 2017-18 por los últimos años;
- La UE era la región con más alto envío de los produc-

Las exportaciones de ingeniería de India en forma de regiones durante 2017-18



Origen: DGCIS, Gobierno de India

Cuota de los Grupos de los Productos Básicos Principales durante 2017-18



Origen: DGCIS, el Gobierno de India

tos de ingeniería de India durante 2017-18 con una contribución sobre 21% en las exportaciones totales ingeniería;

- Las exportaciones de ingeniería de India al Norteamérica y al Nor-Este de Asia registró más alto crecimiento durante 2017-18.

Las entradas de las Inversiones extranjeras

- La entrada acumulativa de IED en el sector de ingeniería de India era 35,38 mil millones de dólares entre Abril de 2000 y el Diciembre de 2017 en comparación con unos 8,9 mil millones de dólares entre Abril de 2000 y el Marzo de 2010.
- La atención especial del Gobierno de atraer los inversores extranjeros en fabricación y en infraestructura se espera impulsar IED en ingeniería;
- La entrada de IED en el sector de la ingeniería de India durante el año fiscal 17 era 267,4% más alto en comparación que la entrada registrada en el año fiscal 10.

Origen: el Departamento de Política & Promoción Industrial. , TechSci Research

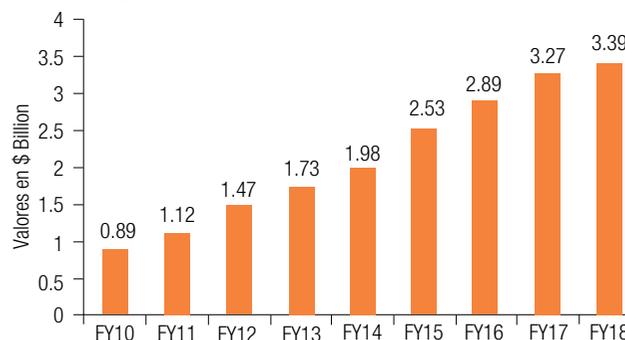
Notas: Las entradas de IED acumuladas del Abril de 2000 hasta el Marzo de 2016, se incluye la industria

De Automóviles, Equipos electrónicos, varias industrias mecánicas y de ingeniería, Maquinaria industrial, Herramientas de máquina, Maquinaria agrícola, Maquinaria para movimiento de tierras y los instrumentos industriales.

Las Inversiones en el sector de ingeniería de India

En los últimos años habían muchas inversiones y desarrollos principales en el sector de ingeniería y el diseño de India:

sector de ingeniería de India (en mil millones de dólares)



Origen: IBEF

- “Texmaco Rail & Engineering” de India ha firmado un memorando de entendimiento (MoU) con “ROSOBORONEXPORT”(ROE) de Rusia para modernizar los vehículos blindados operados por el Ejército indio.
- “Toshiba Transmission and Distribution Systems (India) Pvt Ltd” recibió un contrato de 226 millones de rupias (33.46 millones de dólares) de “Kenya Power and Lighting Company” para 8.000 unidades de Distribuidores de energía eléctrica.
- “Essar Projects”, el brazo de ingeniería, adquisición y de construcción (EPC) de “Essar Group”, en una empresa conjunta con “Saipem” de Italia recibió un contrato de unos 1,57 mil millones de dólares de “Kuwait National Petroleum Company” (KNPC) para establecer una parte del proyecto de Refinería “Al-Zour” en Kuwait.
- El líder de la ingeniería y construcción de India, “Punj Lloyd”, recibió un pedido de valor 477 millones de rupias (71.87 millones de dólares) para “Ennore LNG

- tankage project” de “Mitsubishi Heavy Industries” de Japón.
- “Vistara”, “Tata Sons-Singapore Airlines JV”, firmaron un acuerdo con Airbus para los servicios de soporte de ingeniería que se incluye el suministro de componentes y el mantenimiento de fuselaje.
 - “Engineers India Ltd” (EIL) ha firmado un trato de consultoría de 139 millones de dólares para una planta de refinería y polipropileno de 20 millón toneladas (MT) que se está construyendo en Nigeria por “Dangote Group”.
 - “Reliance Infrastructure” ha adquirido la empresa más grande de construcción naval y industrias pesadas de India, “Pipavav Defence and offshore Engineering Company Limited”, la infraestructura de que facilitará a “Reliance Infrastructure” para construir to build portaaviones y submarinos debido a una alianza tecnológica con una empresa de defensa sueca, “SAAB”.
 - “Royal Enfield, una division para vehículos de dos ruedas, “Eicher Motors”, ha adquirido la empresa de diseño y ingeniería, “Harris Performance Products Ltd” con la base en Reino Unido, la experiencia, el conocimiento y comprensión de las motocicletas ayudará al “Eicher Motors” conseguir el el liderazgo en el segment global de motocicletas medianas.
 - “Bharat Forge” ha adquirido “Mecanique Generate Langroise” (MGL), una empresa francesa para mecanización de petróleo y gas, a través de brazo alemán, “CDP Bharat Forge GmbH”. “Bharat Forge” debe beneficiarse de las experiencias y conocimientos de “MGL” en mecanizado de precision y otros procesos de alta importancia como el revestimiento que tiene una aplicación crítica en la industria de petróleo y gas.
 - El fabricante líder de Aviones, “Airbus” anunció que empezó a procurar los componentes para casi todos sus jets de India y su objetivo es alcanzar su suministro acumulado de India a unos 2 mil millones de dólares dentro del 2020.

Las Iniciativas recientes del Gobierno para impulsar el sector de ingeniería

- El sector de ingeniería de India es de importance estratégica a la economía debido a su integración intense con otros segmentos de industria. La licencia del sector terminó y así recibe 100 por ciento de IED.
- En el presupuesto de la Unión de 2018-19, el Gobierno asignó 92,22 mil millones de dólares para el sector de infraestructura. La Asignación al sector de defensa fue elevado a unos 45,57 mil millones de dólares bajo el presupuesto de la Unión de 2018-19. Además, la política de “Make in India” se realiza con cuidado para lograr aún gran autosuficiencia en el sector de equipos de defensa que se incluye los aviones.
- El Consejo de Ministros ha aprobado los incentivos hasta unos 10.000 millones (1,47 mil millones de dólares) para los inversores mediante la enmienda de la ley de “M-SIPS scheme”, para aún incentivar las inversiones en el sector electrónico, crear las oportunidades de empleo, y reducir dependencia de importaciones dentro del 2020.
- El Ministerio de Electrónica y Tecnología de Información tiene los planes para revisar sus marcos políticos que involucrará al Gobierno con un papel más activo de desarrollar el sector por medio de proporcionar el capital inicial, con el objetivo de atraer más partes interesados y convertirse a India como un centro global de semiconductores.



Los Impuestos y otras medidas regulatorias

El impuesto está imponiendo cargas financieras aplicadas a una persona o empresa por el Gobierno del estado o central.

El sistema fiscal en India

El sistema fiscal en la República de India está bastante bien estructurado. El Departamento de Ingresos del Ministerio de Finanzas del Gobierno de India es responsable para el cálculo; el gravamen así como la recaudación de mayoría de los impuestos en el país. Sin embargo, algunos impuestos aún está recaudado por Órganos del Estado o por los respectivos Gobiernos de los diferentes estados de la nación.

Los cambios en el sistema fiscal de India

A lo largo de los 10 a 15 años, el sistema fiscal en la nación ha sufrido cambios importantes. Todo el sistema ha sido reformado tremendamente. La base para imponer los impuestos ha sido modificada. Además, las tasas en que algún impuesto en particular está recaudado está reestructurado y también las varias leyes que administran recaudar los impuestos estaban simplificadas. Todas estas reformas se han resultado en los siguientes:

- Mejor cumplimiento
- Mejor aplicación
- Pago sencillo de los impuestos recaudados

Los incentivos fiscales en India

El Gobierno de India ofrece los incentivos fiscales que esté conforme a unas condiciones concretas. Tales incentivos se proporcionan para los siguientes

- La reserve para la amortización acelerada
- El beneficio corporativo
- La deducción de ciertos gastos sobre la base de unas condiciones específicas
- Un incentivo fiscal está disponible para cualquier tipo de nueva inversión en alguno de los sectores mencionados abajo

- Las empresas involucradas en la Investigación y el desarrollo
- El desarrollo de los proyectos de vivienda
- El desarrollo de Empresas
- La industria alimentaria
- La infraestructura
- El refinado y producción de petróleo
- Las zonas industriales en funcionamiento de Organizaciones que maneja alimentos en granos.
- La distribución de energía
- Los hospitales ubicados en las zonas rurales .

La tasa de impuestos es la parte esencial de impuestos cobrado por el Gobierno de India sobre los ingresos gravables las personas, empresas, Sociedades Cooperativas, firmas, fiduciarias y cualquier persona jurídica.

El impuesto, que se calcula sobre la base de la tasa de impuestos de India, está recaudado a cada persona individual y está regulado por la Ley india del impuesto sobre la renta.1961. Es el Ministerio de Finanzas junto con

el Gobierno de India, que determina la tasa de impuestos de India.

La Introducción De Losas

En India, el impuesto está recaudado a los contribuyentes individuales sobre la base del sistema de losas donde diferentes tasas de impuestos han sido recetado para diferentes losas y tales tasas de impuestos siguen aumentando con una subida en la losa de ingresos. Tales losas de impuestos tiende a someterse a un cambio durante cada presupuesto. Además, como el presupuesto de 2018 no ha anunciado ningun cambio en las losas de impuestos esta vez, éste sigue siendo igual como el año anterior. Hay tres categorías de contribuyentes individuales: 1.Los individuales (menores de 60 años) que se incluyen los residentes así como los no-residentes 2.Los Ciudadanos mayores residentes (60 años y más pero menores de 80 años de edad) 3.Súper Ciudadanos mayores residentes (más de 80 años de edad)

Losas de Impuestos para Contribuyentes individuales y Familia indivisa hindú(HUF) (Menores de 60 años) para el año fiscal 2018-19 – Parte I

Losas de Impuestos	Tasa de Impuesto	Impuesto sobre la salud y la educación
Ingresos hasta 2.50.000* rupias	No hay impuesto	
Ingresos de 2.50.000 rupias hasta 5.00.000 rupias	5%	4% de Impuesto
Ingresos de 5.00.000 rupias hasta 10.00.000 rupias	20%	4% de Impuesto
Ingresos más de 10.00.000 rupias	30%	4% de Impuesto

Invierte ahora y ahorre hasta 46.800 rupias en impuestos
 Sobretasa: 10% de impuestos, donde los ingresos totales sobrepasan 50.00.000 rupias hasta 1 millón de rupias. Sobretasa: 15% de impuestos, donde los ingresos totales sobrepasan 1 millón de rupias
 El límite de Exención de*Impuesto para el año fiscal 2018-19 es hasta 2.50.000 rupias para un individual y la Familia divisa hindú(HUF) distintos de los cubiertos por Parte(II) o (III)

Losas de Impuestos para Ciudadanos mayores (60 años de edad o más pero menores de 80 años de edad) para el año fiscal 2018-19 – Parte II

Losas de Impuestos	Tasa de Impuesto	Impuesto sobre la salud y la educación
Ingresos hasta 3.00.000*rupias	No hay impuesto	
Ingresos de Rs 3,00,000 rupias hasta 5,00,000 rupias	5%	4% de Impuesto
Ingresos de Rs 5,00,000 rupias hasta 10,00,000 rupi-as	20%	4% de Impuesto
Ingresos más de 10.00.000 rupias	30%	4% de Impuesto

Invierte ahora y ahorre hasta 46.800 rupias en impuestos
 Sobretasa: 10% de impuestos, donde los ingresos totales superan 50.00.000 rupias hasta 1 millón de rupias. Sobretasa: 15% de impuestos, donde los ingresos totales superan 1 millón de rupias
 El límite de Exención de*Impuesto para el año fiscal 2018-19 es hasta. 3.00.000 rupias distintos de los cubiertos por Parte(I) o (III)

Losas de Impuestos para Ciudadanos mayores (80 años de edad o más) para el año fiscal 2018-19 – Parte III

Losas de Impuestos	Tasa de Impuesto	Impuesto sobre la salud y la educación
Ingresos hasta 5.00.000*rupias	No hay impuesto	
Ingresos de Rs 5,00,000 rupias hasta 10,00,000 rupi-as	20%	4% de Impuesto
Ingresos más de 10.00.000 rupias	30%	4% de Impuesto

Invierte ahora y ahorre hasta 46.800 rupias en impuestos
 Sobretasa: 10% de impuestos, donde los ingresos totales superan 50.00.000 rupias hasta 1 millón de rupias. Sobretasa: 15% de impuestos, donde los ingresos totales superan 1 millón de rupias
 El límite de Exención de*Impuesto para el año fiscal 2018-19 es hasta. 5.00.000 rupias distintos de los cubiertos por Parte (I) o (II)

Losas de Impuestos para Empresas nacionales para el año fiscal 2018-19 – Part IV

Losas de Impuestos	Tasa de Impuesto	Impuesto sobre la salud y la educación
Facturación bruta hasta 250 millones de rupias en el año anterior	25%	4% de Impuesto
Facturación bruta superando 250 millones de rupias en el año anterior	29%	4% de Impuesto

Además, el impuesto y sobretasa están recaudados según lo siguiente: Impuesto: 4% sobretasa de impuesto corporativo: ingresos recaudables entre 1 millón de rupias y 10 millones de rupias: un 7%
 Ingresos recaudables por más de 10 millones de rupias: 12%

Las Tarifas de Losas de Impuesto para el año fiscal 2017-18 (el Año de Evaluación 2018-19)

Las losas de Impuestos para contribuyente individual y Familia indivisa hindú HUF (Menores de 60 años de edad) para el Año fiscal 2017-18 – Parte I

Losas de Impuestos	Tasa de Impuesto	Impuesto sobre la salud y la educación
Las Losas de Impuesto	No hay impuesto	
Ingresos hasta 2.50.000* rupias	5%	3% de Impuesto
Ingresos de 2.50.000 rupias hasta 5.00,000 rupias	20%	3% de Impuesto
Ingresos de 5.00.000 rupias hasta 10.00.000 rupias	30%	3% de Impuesto
Invierte ahora y ahorre hasta 46.800 rupias en impuestos Sobretasa: 10% de impuestos, donde los ingresos totales sobrepasan 50.00.000 rupias hasta 1 millón de rupias. Sobretasa: 15% de impuestos, donde los ingresos totales sobrepasan 1 millón de rupias El límite de Exención de*Impuesto para el año fiscal 2018-19 es hasta 2.50.000 rupias para un individual y la Familia divisa hindú(HUF) distintos de los cubiertos por Parte(II) o (III)		

Losas de Impuestos para Ciudadanos mayores (60 años de edad o más pero menores de 80 años de edad) para el Año fiscal 2017-18 – Parte II

Losas de Impuestos	Tasa de Impuesto	Impuesto sobre la salud y la educación
Ingresos hasta 3.00.000* rupias	No hay impuesto	
Ingresos de 3.00.000 rupias hasta 5.00,000 rupias	5%	3% de Impuesto
Ingresos de 5.00.000 rupias hasta 10.00.000 rupias	20%	3% de Impuesto
Ingresos más de 10.00.000 rupias	30%	3% de Impuesto
Invierte ahora y ahorre hasta 46.800 rupias en impuestos Sobretasa: 10% de impuestos, donde los ingresos totales sobrepasan 50.00.000 rupias hasta 1 millón de rupias. Sobretasa: 15% de impuestos, donde los ingresos totales sobrepasan 1 millón de rupias El límite de Exención de*Impuesto para el año fiscal 2018-19 es hasta 3.00.000 rupias para un individual y la Familia divisa hindú(HUF) distintos de los cubiertos por Parte(I) o (III)		

Losas de Impuestos para Ciudadanos mayores (80 años de edad o más) para el Año fiscal 2017-18 – Parte III

Losas de Impuestos	Tasa de Impuesto	Impuesto sobre la salud y la educación
Ingresos hasta 5.00.000* rupias	No hay impuesto	
Ingresos de 5.00.000 rupias hasta 10.00.000 rupias	20%	3% de Impuesto
Ingresos más de 10.00.000 rupias	30%	3% de Impuesto

Invierte ahora y ahorre hasta 46.800 rupias en impuestos
 Sobretasa: 10% de impuestos, donde los ingresos totales sobrepasan 50.00.000 rupias hasta 1 millón de rupias. Sobretasa: 15% de impuestos, donde los ingresos totales sobrepasan 1 millón de rupias
 El límite de Exención de*Impuesto para el año fiscal 2018-19 es hasta 5,00.000 rupias distintos de los cubiertos por Parte (I) o (II)

Income Tax Slabs for Domestic Companies for FY 2017-18 – Part IV

Losas de Impuestos	Tasa de Impuesto
Facturación bruta hasta 50 millones de rupias en el año anterior, 2015-16	25%
Facturación bruta sobrepasando 50 millones de rupias en el año anterior 2015-16	30%

Además, el impuesto y sobretasa están recaudados según lo siguiente: Impuesto: 3% sobretasa de impuesto corporativo: ingresos recaudables entre 1 millón de rupias y 10 millones de rupias: un 7%
 Ingresos recaudables por más de 10 millones de rupias: 12%

3. Tasa de Impuesto para Sociedad Personal

Una sociedad personal (que se incluye LLP) está sujeto a tributación al tipo impositivo del 30%.

Más:

Sobretasa: 12% del impuesto donde el ingreso total sobrepasa 1 millón de rupias

Tasa educacional: 3% de impuesto y más la sobretasa

4. Las Tarifas de Losas de Impuesto para la autoridad local

Una autoridad local está tributando a un tipo de 30%.

Más:

Sobretasa: 12% del impuesto donde el ingreso total so-

brepasa 1 millón de rupias

Tasa educacional: 3% de impuesto y más la sobretasa

5. Las Tarifas de Losas de Impuesto para empresa Nacional

Una empresa nacional está tributando a un tipo de 30%. Sin embargo, la tasa de impuesto es un 25% si el volumen de negocio o los ingresos brutos de la empresa no sobrepasa 50 millones de rupias.

Más:

Sobretasa: 7% de impuesto donde el ingreso total sobrepasa 1 millón de rupias y 12% de impuesto donde el ingreso total sobrepasa 10 millones de rupias

Tasa educacional: 3% de impuesto y más la sobretasa
6. Las Tarifas de Impuesto para la empresa extranjera:

Una empresa extranjera está tributando a un tipo de un 40%

Más:

Sobretasa: 2% de impuesto donde el ingreso total sobrepasa 1 milló

5% de impuesto donde el ingreso total sobrepasa 10 millones de rupias

Tasa educacional: 3% de impuesto y más la sobretasa

7. Las Losas de Impuestos de una sociedad cooperativa

Ingresos gravables	Tasa de Impuesto
Hasta 10.000 rupias	10%
De 10,000 rupias hasta 20.000 rupias	20%
Por encima de 20,000 rupias	30%

Más:

Sobretasa: de impuesto donde el ingreso total sobrepasa 1 millón de rupias

Tasa educacional: 3% de impuesto y más la sobretasa

Las consideraciones en cuanto a los Impuestos de Sociedades esenciales-

Cálculo de Ingreso: Los ingresos gravados de una empresa están divididos en las siguientes categorías o las cabezas de ingresos

- Los Ingresos de los beneficios y ganancias de negocio

y profesión

- Los ingresos de a iedad de vivienda
- Los ingresos de ganancias de capital
- Los ingresos de otras fuentes

Los libros de cuentas y la Auditoría fiscal

Cada empresa que participa en actividades de negocio se necesita mantener los libros de cuenta y realizar una auditoria por un contable si su venta total, el volumen de negocio o los ingresos brutos sobrepasa I 10 millones de rupias durante el año.

OTROS ASUNTOS

La ley de ‘Dinero Negro’

El Dinero Negro (Ingresos activos extranjeros no divulgados) y la Imposición de la Ley de Impuestos, 2015 (La Ley de tributación del Dinero Negro), incluye a todas las personas que son residentes de India, dcuerndo con las provisiones de la Ley de Impuestos, 1961 (la ley). Aquells que califiquen como”Residente pero no Residente común” (RNOR) en India están excluidos del ámbito de esta ley. Cualquier ingreso o activo extranjero no divulgado identificado serán gravados con un tipo del 30% bajo de esta nueva ley. Además, hay una provision para una penalización de 300% de impuestos y encarcelamiento hasta 10 años. No divulgación o la divulgación incorrecta atraerá una penalización de 1 millón de rupias que puede resultar en encarcelamiento hasta los siete años.

La registración de “Aadhaar” en India

El número de Aadhaar es un número de indentificación de un individual de 12-dígitos emitido por el Gobierno de India. Está basado en los datos biométricos y

demográficos de un individual. No es una prueba de una ciudadanía india y solo podrían servir como una prueba de identidad. La Ley de Finanzas, 2017, ha introducido una nueva sección 139AA, que proporciona una presentación del número de Aadhaar o el número de identificación de la matriculación del formulario de solicitud de Aadhaar para documentar los impuestos, solicitando para Número de cuenta permanente (PAN) o mantener un PAN activo. Éste será efectivo del 1 de Julio, 2017, y será aplicable para todos los individuales con números de Aadhaar. Según a la ley de “Aadhaar”, cada individual quien haya residido en India para un agregado de 182 días o más en cualquier período de 12 meses anteriores sera apto para el número de “Aadhaar”. Sin embargo, el Gobierno de India se ha clarificado recientemente que este requerimiento no será aplicado a los individuales que no tiene número de “Aadhaar” o el número de identificación de la matriculación y son:

- Los Residentes en Assam, Jammu y Cachemira, y Meghalaya
- No-residentes según la ley
- 80 años o más en cualquier momento Durant el año fiscal
- No ciudadanos de India

La estructura fiscal a partir del 1 de Julio: La Introducción de un regimen de impuesto sobre bienes y servicios (GST)

GST es un impuesto basado en el consumo, su objetivo es cambiar la estructura de impuesto indirect de India. Se considera como la reforma más importante de impuesto desde la Independencia, GST incluye derechos aduaneros adicionales aplicables se cobrará en lugar de Impuestos especiales centrales, Derechos aduaneros adicionales,

Impuestos especiales centrales, Impuesto de Servicio, impuestos aplicables para los bienes y servicios, Impuesto Central, IVA y otros gravámenes del estado. India ha optado por un modelo dual de impuestos sobre los bienes y servicios (GST) bajo de que el el Gobierno central y del estado tienen la autoridad de imponer GST sobre los bienes y servicios. Los impuestos aplicables bajo GST se incluyen los siguientes:

El tipo de Impuesto sobre, Cargado por

- Impuesto Central sobre Bienes y Servicios (CGST) Suministro(dentro del estado) de los bienes/servicios, el Gobierno Central
- Impuesto de estado sobre los Bienes y Srvicios (SGST) Suministro(dentro del estado) de los bienes/servicios, el Gobierno del Estado
- Impuesto del Teritorio de la Unión sobre Bienes y Servicios (UTGST) Suministro de los bienes y servicios dentro dentro del Teritorio de la Unión , el Gobierno Central
- Impuesto integrado de Bienes y Servicios (IGST)
- Suministro entre estados de bienes/servicios, la Importación de bienes/servicios
- Suministro a las unidades/ desarrolladores de Zona Económica Especial (ZEEs)
- GST siendo un impuesto sobre la base del consumo, ingresos obtenidos por una transacción sobre la base del consumo/estado de destino, al contrario que el régimen indirecto de impuesto anteriormente, en el cual los ingresos fueron obtenidos por el estado que lo haya suministrado.

Las tarifas de GST

- El Gobierno ha establecido las siguientes losas de las

tarifas de GST:

- 0%
- 5%
- 12%
- 18%
- 28%
- Las tarifas de impuesto mencionadas arriba representan las tarifas acumuladas de CGST y SGST/UTGST o IGST (dependiente de si una transacción es local/en el interior del estado/entre los estados). Para una transacción local, las tarifas mencionadas arriba se necesitan dividir en forma igual en el CGST y SGST/UTGST. Los artículos esenciales están incluidos en las losas de un 0%, la mayoría de los bienes y servicios se pueden incluir en la losa de un 18% y los bienes/servicios de lujo especificados/se pueden incluir en la losa de un 28%. los bienes/servicios de lujo identificados también están sujetos al Impuesto de Compensación. La tarifa del Impuesto de Compensación varía desde 1% a 15%. Es alto para tabaco y los productos de tabaco.

Umbral de Exención

Un vendedor con un beneficio anual hasta 2 millones de rupias en un año fiscal está exento de GST y no se necesita obtener la registraci3n de GST. En caso de unos estados de nor-este (que se han identificado), este umbral ha sido decidido en 1 mill3n de rupias.

La registraci3n

Un suministrador de bienes y/o servicios se necesitan para conseguir la registraci3n de GST en cada estado de que suministra los bienes y/o servicios. La registraci3n de GST no se requiere si los beneficios anuales del suministrador es menos que el valor l3mite umbral mencionado arriba o

la persona exclusivamente est3 suministrando los bienes y/o servicios que est3n libre de GST. Sin embargo, las categor3as especificadas de personas (tales como las que est3n suministrando entre estados o las que est3 responsable a pagar como recipientes) se requiere obligatoriamente para conseguir la registraci3n de GST aunque su beneficio anual es menos que el umbral prescrito.

El Plan de Composici3n

- Para facilitar la carga de cumplimiento, los contribuyentes peque1os con un beneficio anual agregado hasta 7,5 millones de rupias se ha dado la opci3n de optar el plan de composici3n. Bajo de este plan, los suministradores pueden pagar el impuesto en un porcentaje concreto de su beneficio anual sin reclamar el beneficio de Impuesto de entrada (ITC) de sus adquisiciones. Tales suministradores no pueden recuperar los impuestos separadamente de los compradores sobre sus facturas. Por lo tanto, los compradores no son calificados para reclamar el ITC sobre el impuesto pagado por los suministradores que quieren pagar bajo el plan de composici3n. Un proveedor que suministra entre los estados no est3 calificado para el plan de Composici3n y no puede optar por lo mismo. La tasa de impuesto prescrita bajo el plan de Composici3n: la tasa de impuesto m3s alta prescrita bajo el Plan de Composici3n:
 - 5% de su beneficio anual para a las personas que participan en el suministro de alimentos o bebidas para el consume humano
 - 2% de su beneficio anual para los fabricantes
 - 1% de su beneficio anual para los otros proveedores en los estados o los Territorios de la Uni3n, El Gobierno puede recetar una tarifa bja de impuestos para las categor3as mencionadas arriba.

Los Impuestos de entrada (ITC)

Uno de los caracteres principales de GST es que ha integrado un régimen liberal de ITC. Los contribuyentes están permitidos a acceder a ITC de GST que han pagado durante el curso de la adquisición o en apoyo de su negocio para hacer suministros sujetos a la tributación. También se puede utilizar ITC para realizar los pagos por los resultados de obligación de GST. ITC no está permitido para adquisición que se incluye alquilar un taxi, gastronomía en exteriores y los gastos por el consumo personal. Bajo el régimen anterior del impuesto indirecto, utilización cruzada de IVA que está pagado para bienes goods contra Obligaciones de Impuesto sobre Servicio, y vice-versa, no está permitida. Bajo de GST, la utilización cruzada de los impuestos pagados sobre los bienes y servicios está permitida. Bajo de GST, el derecho de proveedor para reclamar el ITC está sujeto al cumplimiento del vendedor.

La Transacción entre las personas relacionadas

Habitualmente, sólo los suministros realizados por una consideración están sujetos al GST. Mientras, en caso de las transacciones entre las partes relacionadas y la ubicación de la misma entidad en los diferentes estados, aun así los suministros realizados por sin consideración están sujetos al GST.

Las exportaciones y los suministros de ZEEs

- La exportación de bienes o servicios y de suministros a ZEEs ha sido categorizada suministros de categoría cero. Un proveedor que está realizando suministros de categoría cero está sujeto a:
- Suministro de bienes y servicios bajo de un bono o la carta de empresa sin pagar el impuesto.

- Suministro de bienes y servicios por medio de pagar impuesto, y luego reclamar reembolso por el impuesto pagado.

Las importaciones de los bienes

Las importaciones de bienes a India sigue gobernado por la Ley aduanera. Tales importaciones están sujetos a Derecho básico de aduana (BCD), IGST y impuestos de compensación- (si sea aplicable). BCD y Aranceles aduaneros pagado a la hora de importación no son compensables y así llevan un costo. Sin embargo el, ITC de IGST estará disponible para un ajuste contra los resultados de obligación de GST. El ITC de Impuesto de Compensación solo está disponible para utilización contra un resultado de responsabilidad de resarcimiento.

La Obligación a pagar GST

Habitualmente, un proveedor de bienes y servicios tiene la obligación de pagar el GST. Sin embargo, el recipiente está obligado a pagar impuestos por ciertos tipos de transacciones (tales como adquisición de proveedores no registrados o la importación de suministros). Esto suele referir como mecanismo de autoliquidación. Además del pago del impuesto, bajo mecanismo de autoliquidación, el recipiente puede necesitar generar una 'auto-factura' y 'comprobantes de pago' con el fin de informar y cumplir con el pago de impuestos.

Los requisitos de cumplimiento

La ley de GST establece requerimientos de cumplimiento rigurosos. Un proveedor de bienes y servicios se necesita presentar multi-devoluciones dentro de un mes en la base del estado por cada registración.. Todos los cumplimientos obligatorios bajo el GST se necesitan realizar

La lista

1.	Armenia	29.	Italia	57.	Rumania
2.	Australia	30.	Japón	58.	Rusia
3.	Austria	31.	Kazajstán	59.	Saudí
4.	Bangladesh	32.	Kenia	60.	Serbia
5.	Belarús	33.	Corea	61.	Singapur
6.	Bélgica	34.	Kuwait	62.	Eslovenia
7.	Botsuana	35.	Kirguizistán.	63.	Sudáfrica
8.	Brasil	36.	Libra	64.	España
9.	Bulgaria	37.	Lituania	65.	Sri Lanka
10.	Canadá	38.	Luxemburgo	66.	Sudán
11.	China	39.	Malaysia	67.	Suecia
12.	Chipre	40.	Malta	68.	Confederación Suiza
13.	República Checa	41.	Mauricio	69.	República Árabe Siria
14.	Dinamarca	42.	Mongolia	70.	Tayikistán
15.	Egipto	43.	Montenegro	71.	Tanzania
16.	Estonia	44.	Marrueco	72.	Tailandia
17.	Etiopia	45.	Mozambique	73.	Trinidad y Tabago
18.	Finlandia	46.	Myanmar	74.	Turquía
19.	Francia	47.	Namibia	75.	Turkmenistán
20.	Georgia	48.	Nepal	76.	EAU
21.	Alemania	49.	Holanda	77.	UAR (Egipto)
22.	Grecia	50.	Nueva Zelanda	78.	Uganda
23.	Reino Hachemita de Jordania.	51.	Noruega	79.	Reino Unido
24.	Hungaria	52.	Omán	80.	Ucrania
25.	Islandia	53.	Filipinas	81.	Estados Unidos Mexicanos.
26.	Indonesia	54.	Polonia	82.	Estados Unidos de América
27.	Irlanda	55.	República Portuguesa	83.	Uzbekistán
28.	Israel	56.	Qatar	84.	Vietnam
				85.	Zambia

en un portal común gestionado por la Red de Impuestos a los Bienes y Servicios (GSTN). Está claro que los negocios se necesitarán apoyado por el sistema robusto de Informática /ERP para cumplir con los requisitos de complejo cumplimiento bajo el GST.

El Impuesto del timbre

El impuesto del timbre se ha recaudado por el Gobierno en cuanto a los documentos tales como letra de cambio, pagaré, políticas de seguros, contratos implicando la transferencia de acciones, obligaciones de empresa y transporte para trasladar bienes inmuebles.

Una solución a la doble imposición

India ha entrado a DTAA (acuerdos para evitar la doble tributación) con 88 países

Los impuestos indirectos

La solución a la doble imposición

India ha entrado a DTAA (acuerdos para evitar la doble tributación) con 88 países con 85 efectivos (vea la lista en la próxima página). Habitualmente, las provisiones de DTAA prevalecerá sobre las provisiones fiscales nacionales. Sin embargo, las provisiones fiscales nacionales estarán aplicadas en una forma de que sean más beneficiario al contribuyente. El beneficio de DTAA no estarán disponible hasta que el contribuyente obtenga un TRC del Gobierno del país de origen (vea la lista en la página opuesta).

LAS OTRAS LEYES

La Ley de Sociedad 2013 – las características fundamentales

- La Ley de Sociedad 2013
- Obligatorio para ciertas empresas para pasar por lo menos 2 por ciento de beneficios medios netos por un fin social
- Aumento de un límite de miembros en una sociedad limitada a 200.
- El Año fiscal según se define del Abril hasta el Marzo.
- Un Director de una empresa tiene que ser un residente de India (es decir, permanecer a los 182 días o más).
- Un cuerpo, la Autoridad nacional de Información Financiera (NFRA) es para el seguimiento del cumplimiento y la supervisión de la calidad del servicio profesional.
- La Transferencia a reservas no es obligatoria antes de declarar el dividendo.
- Estados financieros consolidados de las empresas se necesitan también incluir las declaraciones financieras de las empresas asociadas y las empresas conjuntas.
- La fusión de una empresa india con una empresa extranjera (incorporados entre los países notificados) está permitida.

Los Tipos de empresas

La Ley de Sociedad para la incorporación de diferentes tipos de empresas proporciona, las más populares que participan en las actividades comerciales siendo una sociedad privada y sociedad anónima (responsabilidad de los miembros siendo limitada al alcance de su participación accionaria).

La sociedad privada

Una sociedad privada se necesita incorporarse con un mínimo capital privado de 1838 dólares y dos abonados. En general, la Ley de Sociedad, 2013 elimina la condi-

ción en cuanto a la aceptación de depósitos del público y aumenta los límites de los miembros de la empresa (accionistas) a 200.

La sociedad pública

Es una sociedad que no es privada. Una sociedad privada se necesita incorporar con un mínimo capital privado de 9191 dólares y siete abonados. La cuenta de pérdidas y ganancias y el balance general, junto con los informes de los directores y los auditores, de una empresa pública se requiere presentar con el Registro de Empresas y están

disponible para la inspección por el público en general. Las empresas extranjeras suelen formar sus filiales como las sociedades privadas. Una empresa privada es una forma más popular como está menos difícil de incorporarse y también tiene requerimientos menos estrictos en cuanto a los informes.

La empresa unipersonal

La Ley de Sociedad, 2013 propone la inclusión de un nuevo concepto de 'la empresa unipersonal,' con una accionista y se necesita mínimo un director.

Las Leyes laborales en India



AS leyes laborales en India puede ser un desafío para muchos extranjeros que quiere montar un negocio en India por la primera vez. Los trucos para evitar huelga en el trabajo en India se puede resumir como los siguientes:

a) No emplea a nadie con un sueldo de menos de 10.000 rupias mensual. Si unos logra mantener todos sus empleados con un sueldo superior al 15.000 rupias mensual, es aún mejor.

b) Mantenga los números de empleados registrados en la

lista de la empresa a un mínimo. Esto se puede realizar por medio de subcontratar a todo lo que es crítico o no, depende del negocio.

c) Si hubiese posible, emplea menos de 20. Si uno puede asegurar que no tiene ningún empleado con sueldo menos de 10,000 rupias mensual, la única (pues, casi, la única) ley laboral que será aplicable a la empresa es:

La Ley de Seguro para los empleados del

Estado de 1948: Será aplicable cuando los números de los empleados sean diez o más y también para los empleados que ganen un sueldo menos de 15.000 rupias mensuales en algunas partes del país.

La Ley de Gratificaciones de 1972: Será aplicable cuando los números de los empleados son diez o más.

Los Fondos de Previsión de los Empleados y La Ley de Disposiciones Diversas de 1952: Será aplicable cuando los números de los empleados son veinte o más

Una vista rápida en cuanto a las tres leyes:

La Ley de Seguro para los empleados del Estado de 1948 El empleador se necesita deducir 1,75% del sueldo de los empleados y añadir un 4,75% del sueldo de su parte. La contribución total sería un 6,5% de sueldo de todos los empleados que ganan menos de 15.000 mensual. Los empleados cubiertos por seguros recibe beneficios de atención médica tanto como todos los beneficios de seguro.

La Ley de Gratificaciones de 1972

Bajo la Ley, el empleador se necesita pagar gratificacio-

nes a un empleado tan pronto como él deja el empleo debido a la terminación o renuncia o jubilación o la muerte de un empleado en caso que el empleado ha trabajado por un período continuo de cinco años o más. Por cada año completo de servicio o por más de seis meses, la gratificación será pagadera sobre una tarifa del sueldo de quince días en la base de la tarifa de sueldo últimamente sacado por el dicho empleado.

Los Fondos de Previsión de los Empleados y La Ley de Disposiciones Diversas de 1952

El empleador se necesita deducir 10% del sueldo del empleado, añadir misma cantidad de contribución por su parte y ingresar el total con los fondos de provisión. El empleado puede sacar de los fondos de provisión cuando él/ella se quedaría sin trabajo o a la hora de jubilación o bajo de algunas otras emergencias. Además, independientemente del número de empleados si su unidad no es una fábrica, se necesitará registrarse con el Departamento laboral bajo la “Ley de las Tiendas y Instalaciones” del Estado pertinente. Los diferentes Estados tienen diferentes provisiones bajo su Ley de las Tiendas y Instalaciones. Sin embargo, en general, las Leyes contempla las horas laborales, las vacaciones y los permisos de ausencia del empleado. En caso de que, la naturaleza de su trabajo le permita usted emplear un gran número de trabajadores, muchos de ellos ganan menos de 10.000 rupias mensual, tiene que estar preparado para tratar con los asuntos laborales incluso de los sindicatos de trabajadores. Si este es el caso, debe asociarse con un asociado indio quien entiende lo trabajadores indios y las leyes relacionadas o debe emplear un gerente profesional quien es un expert en tal asuntos.



Las informaciones importantes

Fuentes de Información Comercial

Department of Commerce and Industry	www.commerce.nic.in
Directorate General of Commercial Intelligence and Statistics	http://www.dgciskol.nic.in
Director General of Foreign Trade, Government of India	http://dgft.gov.in/
Reserve Bank of India- Foreign Trade Statistics	www.rbi.org.in , dbie.rbi.org.in
Ministry of Statistics and Programme Implementation, India	http://mospi.nic.in/Mospi_New/site/home.aspx
Department of Industrial Policy	http://dipp.nic.in/
Department of Heavy Industry	http://dhi.nic.in

Asociaciones Industriales en India

EEPC India	www.eepcindia.org
Confederation of Indian Industry (CII)	www.cii.in
Federation of Indian Chambers of Commerce and Industry (FICCI)	www.ficci.com
The Federation of Indian Export Organizations (FIEO)	www.fieo.org
The Associated Chambers of Commerce and Industry of India (ASSOCHAM)	www.assochem.org
The Automotive Component Manufacturers Association of India (ACMA)	www.acma.in
Consulting Engineers Association of India	www.ceaindia.com
Indian Drug Manufacturers Association (IDMA)	www.idma-assn.org
Chemical and Allied Products Export Promotion Council (CAPEXIL)	www.capexil.com
The Gem and Jewellery Export Promotion Council (GJEPC)	www.gjepc.org
Indian Electrical & Electronics Manufacturers' Association	www.ieema.org
Indian Machine Tool Manufacturers' Association	www.imtma.in
Society of Indian Automobile Manufacturers (SIAM)	www.siamindia.com
Sponge Iron Manufacturers Association	www.spongeironindia.in
All Indian Cycle Manufacturers Association	www.aicma.org
Association of Indian Forging Industry	www.indianforging.org

Información fiscal

CBDT (Central Board of Direct Taxes) – www.incometaxindia.gov.in

CBIC (Central Board of Indirect Taxes and Customs) – www.cbic.gov.in (was known as Central Board of Excise and Customs or CBEC till 1 April 2018)

SEZ in India	
SEEPZ Special Economic Zone	SEEPZ, Andheri (East) Mumbai-400096 E-mail: dc@seepz.com Website: www.seepz.com
Kandla Special Economic Zone	KSEZ, Gandhidham, Kachchh E-mail: dc@kasez.com Website: www.kasez.com
Cochin Special Economic Zone	CSEZ, Kakknad, E-mail: dc@csez.gov.in Website: www.csez.com
Madras Special Economic Zone	MEPZ Special Economic Zone, National Highway 45 Tambaram, Chennai-600045 MEPZ CHENNAI Email: dc@mepz.gov.in Website: www.mepz.gov.in
Visakhapatnam Special Economic Zone	VSEZ, Duvvada, Visakhapatnam, 530046 E-mail: dc@vsez.com Website: http://vsez.gov.in
Falta Special Economic Zone	FSEZ, M.S.O Building, 4th Floor, Nizam Palace, Kolkata-700020 Email: fepz@wb.nic.in Website: http://www.fsez.gov.in
Noida Export Processing Zone	NSEZ, Noida Dadri Road, Phase-II, Noida District, GautamBudh Nagar-201305 (U.P.) Email: dcnepz@nda.vsnl.net.in Website: http://www.nsez.gov.in

Contactos útiles

Department of Commerce, Ministry of Commerce and Industry

Udyog Bhawan,
New Delhi 110 107, INDIA
Phone: 91-11-23062261
Fax: 91-11-23063418
Website: www.commerce.nic.in

Ministry of Finance

North Block
New Delhi - 110001 (India)
Telephone: 91-11-23748747
Fax: 91-11-23344605
Website: www.finmin.nic.in

Ministry of Micro, Small and Medium Enterprises

Udyog Bhawan
New Delhi - 110011
Email: ds.sme@nic.in

The Securities and Exchange Board of India

Plot No.C4-A,'G' Block, Bandra Kurla
Complex, Bandra (East)
Mumbai 400051
Tel: +91-22-26449000 / 40459000
Fax: +91-22-26449019-22 / 40459019-22
E-mail: sebi@sebi.gov.in

EEPC India

Head Office
'Vanijya Bhawan', 1st Floor
International Trade Facilitation Centre
1/1, Wood Street
Kolkata 700016
Phone : (+91 33) 22890651/52
Fax : (+91 33) 22890654
E-mail : eepcho@eepcindia.net

Las oficinas de EEPIC India

Suranjan Gupta

Director Ejecutivo

H.O. (Cell)

Vandhna (4th Floor)

11 Tolstoy Marg, New Delhi 110 001

Tel: 91-11-23353353, 23711124/25

Fax: 91-11-23310920

e-mail: eepcto@eepcindia.net

SEDE LEGAL Y CENTRAL

Adhip Mitra

Director Ejecutivo Adicional Y Secretaria

Vanijya Bhavan (1st Floor)

International Trade Facilitation Centre

1/1 Wood Street, Kolkata 700 016

Tel: 91-33-22890651/52/53

Fax: 91-33-22890654

e-mail: eepcho@eepcindia.net

OFICINAS REGIONALES

Chennai

C H Nadiger, *Director Regional*

Greems Dugar (3rd Floor)

149 Greems Road, Chennai 600 006

Tel: 91-44-28295501, 28295502

Fax: 91-44-28290495

e-mail: eepcrochen@eepcindia.net

Kolkata

Anima Pandey, *Director Regional Y*

Director (Afilación)

Vanijya Bhavan (2nd Floor)

International Trade Facilitation Centre

1/1 Wood Street, Kolkata 700 016

Tel: 91-33-22890673/74

Fax: 91-33-22890687

e-mail: eepcrokol@eepcindia.net

Mumbai

Rajat Srivastava, *Director Regional Y*

Director (Comercialización Y Ventas)

B-202 and 220, Aurus Chambers

Annex B, 2nd Floor

(behind Mahindra Tower)

S S Amrutwar Marg, Worli

Mumbai 400 013

Tel: 91-22-42125555 Fax: 91-22-42125555

e-mail: eepcromum@eepcindia.net

New Delhi

Rakesh Suraj, *Director Regional*

Flat No. 10 P, Q, N, 10th Floor

DCM Building, 16 Barakhamba Road

New Delhi 110 001

Tel: 91-11-23314171/74

Fax: 91-11-23317795

e-mail: eepcrodel@eepcindia.net

OFICINAS SUB-REGIONALES

Ahmedabad

Sudhakaran C K Nair

Director Adjunto

TF-313/A (3rd Floor)

ATMA House, Ashram Road

Ahmedabad 380 009

Tel: 91-79-26588720

e-mail: eepcsroahd@eepcindia.net

Bangalore

J V Raja Gopal Rao

Director Adjunto Superior

Embassy Square, 103, First Floor

No.148, Infantry Road

Bengaluru 560 001

Tel: 91-80-22261396, 22268669

Fax: 91-80-22266914

e-mail: eepcsroblr@eepcindia.net

Hyderabad

V C Ravish, *Funcionario Ejecutivo Superior*

'Soham Mansion' (1st Floor)

No. 5-4-187/3 and 4/4, M G Road

Secunderabad 500 003

Tel: 91-40-27536704

Telefax: 91-40-27536705

e-mail: eepcsrohyd@eepcindia.net

Jalandhar

Opinder Singh, *Director Adjunto*

Plot Comm. 1, Focal Point

Jalandhar 144 012

Tel: 91-181-2602264

Fax: 91-181-2601124

e-mail: eepcsrojld@eepcindia.net

LA SERIE DE HACER NEGOCIO DE THE EEPC INDIA



Hacer Negocios En La India

© EEPC India
El Junio de 2018

EEPCINDIA
ENGINEERING THE FUTURE

EEPC India
Vanijya Bhawan
International Trade Facilitation Centre
1/1 Wood Street, Kolkata 700 016, India
Tel: 91 33 2289 0651/52/53 Fax: 91 33 2289 0654
email: eepcho@eepcindia.net website: www.eepcindia.org

CIN: U51900WB1955NPL022644